

Next Generation Management School



開催要領

- 対 象 者** ▶ 経営者・後継者、経営幹部(候補者)
(京銀プレジデントアソシエーション会員企業さま限定)
- 期 間** ▶ 2025年10月～2026年3月(全5回)
- 会 場** ▶ 京都銀行金融大学校桂川キャンパス
1階大ホール
(京都市南区久世高田町376番地7)
- 定 員** ▶ 30名程度(申込み先着順、申込み人数が少ない場合は中止する場合があります)
- 受 講 料** ▶ 110,000円(税込み)(名刺交換会、交流会参加費含む)
※ご欠席の回があっても受講料はお返しできませんので、予めご了承ください。



会場

会場には駐車場がございませんので、公共交通機関でお越しください。
○JR東海道本線「桂川駅」徒歩約3分
○阪急京都線「洛西口駅」徒歩約10分

お申込み要領

- お申込み** ▶ KPAホームページ(下のURLまたは二次元コード)よりお申込みください。

<https://www.kyotobank.co.jp/houjin/kpa/seminar.html#wakate>

※1社複数名のお申込みは可能ですが、お申込み多数の場合は、1社あたりの人数を制限させていただく場合があります。
※定員満了等お申込みをお受けできない場合は、原則お申込み後、3銀行営業日以内にご連絡いたします。



- 申込期限** ▶ 2025年10月8日(水)

- お支払い** ▶ お申込みいただきました受講者さま宛に「請求書(インボイス)」を郵送いたします。

お手元に到着後、1週間以内にお振込みをお願いいたします。

- 1社で複数のお申込みをいただいた場合、合計金額を一括でお振込みいただくことも可能です。
- 恐れ入りますが、振込手数料はお客様にてご負担くださいますようお願い申し上げます。
- 受講料の「領収書」は発行いたしませんので、ご了承ください。

ご留意事項

お申込みの際は、以下の事項につきましてあらかじめご了承ください。

- お申込み情報は、開催・運営等に必要な範囲で、受講者・講師・関係者と共有させていただきます。
- 受講者間の交流機会を増やすため、受講者名簿を作成し、第1回の開催日までに全受講者にお送りいたします。なお、受講者情報は、受講者ご自身の責任において管理願います。
- キャンセルの場合は、2025年10月17日(金)までに京都総研コンサルティングにご連絡ください。
上記期限後のキャンセルやご欠席の回があっても、受講料はお返しできませんので、あらかじめご了承ください。
- 自然災害、交通災害、講師の急病、設備機器の不具合、その他やむを得ない事態が発生した場合は、遅延、中断、延期、中止をさせていただく場合がございます。

お問い合わせ

株式会社京都総研コンサルティング KPA 会員事業部 〒600-8416 京都市下京区烏丸通松原上る薬師前町700番地(京都銀行本店 東館5階)

075-361-2286 受付時間 9:00～17:00 ※ただし土日祝日除く

自社と自分の「ありたい姿」を実現し、
新しい時代を拓く経営を志す、
経営者・後継者、経営幹部(候補者)のための

経営者塾

2025年10月開講

受講特典付

京銀プレジデントアソシエーション

第2期

次世代経営者塾

KPA会員企業さま限定

Next Generation Management School



京都フィナンシャルグループ

京都総研コンサルティング

「次世代経営者塾」とは

年齢や経験にかかわらず、自社と自分の「ありたい姿」を実現し、
新しい時代を拓く経営を志す経営者・後継者、経営幹部（候補者）のためのビジネススクールです。
少人数制のクラスでグループワークなどを取り入れ、「名刺交換会」や「交流会」を開催いたします。
異業種経営者との情報交換や交流の場としてもご利用ください。

特 色

- 経営者として必要な能力・知識を体系的に身につけることができます。
- 受講者同士の人脈形成は、今後の大きな財産となります。

日程／講義概要

第1回	第2回	第3回	第4回	第5回
2025年 10月23日(木)	2025年 11月21日(金)	2026年 1月23日(金)	2026年 2月13日(金)	2026年 3月13日(金)
経 営	事業戦略	IT・DX	人材育成	プレゼン
自己紹介 13:00～13:45 講義 13:50～16:50 ご案内 17:00～17:10 名刺交換会（立席） 17:20～18:10	講義 13:30～16:30	講義 13:30～16:30	講義 13:30～16:30	講義 13:30～16:30 ご案内 16:40～16:50 交流会 17:00～18:30

2024年度（第1期）受講生の感想

毎回セミナーの質が高く、学びとして良かった。

大変勉強させていただきました。
ありがとうございました。
また、グループワークも充実しており
有意義な時間を共有させていただきました。

今後の経営に必要なことを学べました。
ありがとうございました。

多種多様な業種（のメンバー）が
集まっており色々刺激を受けました。

次世代経営者塾の
受講生から

「今後の経営に活用できる」
「今までにない知識を学んだ」
など喜びの言葉を
たくさんいただきました。

大変勉強になるお話ばかりで
今後の経営に組み入れて参ります。

聴くだけの講義ではなく
グループで意見交換ができ、
とても有意義だったと思います。
ありがとうございました。

生成AIなど今までにない知識を得られました。
貴重な機会をありがとうございます。

色々な分野の講義があり、
大変勉強になりました。
また、人脈作りの場となり
良かったです。

講義内容

第1回 次世代経営＜HOW & WHY＞

- ◆カリキュラム
- 次世代経営者に求められる役割と心構え
- 次世代経営戦略 vs 今までの経営戦略
- 次世代経営戦略 HOW & WHY

第2回 ありたい姿を実現する 「事業戦略と経営計画」のポイント

- ◆カリキュラム
- 経営者自身が自社の将来像（＝ありたい姿）を言語化する
- ありたい姿を実現するために必要な事業戦略と事業計画を体系的に描けるようになる
- 翌日から自社の戦略立案・計画策定プロセスをリードできる具体的なツールと手順を身につける

第3回 デジタル活用2026 ～生成AI活用で経営革新～

- ◆カリキュラム
- 中小企業の経営問題とデジタル活用の視点
- デジタルを活用した成長戦略
- 生成AIの基本と業務への活用
- AIエージェントの活用
- 生成AI活用の留意点

第4回 あなたがやらねば誰がやる！ ～経営者の意識改革と人材育成～

- ◆カリキュラム
- 後継者、社員育成
- コミュニケーション術
- チームワーク ～依存型からの脱却～
- 信頼される経営者とは

第5回 経営者に必須の相手を惹きつける “新しい”プレゼンテーション術

- ◆カリキュラム
- 経営者が相手や組織を動かすためのプレゼンテーションとは？
- 相手の期待に応える「シナリオ」の考え方
- 相手の視線を離さない、今どきの「スライド」作成術
- 相手を巻き込む、経営者ならではの話し方
- 経営者なら配慮すべきプレゼンテーションの注意ポイント
- 経営者らしく緊張を和らげ落ち着いて見えるテクニック
- オンラインプレゼンテーションでおさえおきたいポイント

- 開場時刻は各開催時刻の30分前です。会場受付で会社名・お名前を確認させていただきます。
- 名刺交換会、交流会は飲食を伴います（アルコール類、ソフトドリンクをご用意しています）。
- 状況により、時間は前後することがあります。 ● 講義内容・講師などは都合により変更させていただく場合があります。

講師紹介



▶ Nose Yukiyo氏

社長のための経営事務所 所長／中小企業診断士
ハーバード大学修士卒業。外交官として国際連合に就職、企画顧問・最高技術顧問などを歴任。リーマンショック時アメリカ企業を買収、ホワイトハウス・NASA・アメリカ大使館と取引するアメリカIT商社に育て上げる。現在は法人経営経験に基づき、中小企業の研修講師、経営コンサルティング業務に従事、経営改革・経営改善・経営戦略策定を支援。東京大学・大阪大学でも講義。



▶ 四方 浩人氏

株式会社MHCアドバイザリーサービス
代表取締役／中小企業診断士

早稲田大学卒業。中小企業経営者の参謀として多面的なアプローチから中小企業の伴走支援を実践するプロフェッショナル。綾部市出身であり、京都府北部の企業支援にも力を入れている。中小企業診断士、公認会計士、税理士、産業カウンセラー。



▶ 竹内 幸次氏

株式会社スプラム代表取締役／中小企業診断士

中小企業のWeb活用支援や、中小企業に最適なSEOやChatGPT活用等の生成AI活用、DXデジタル化支援、創業支援、キャッシュレス対応、Zoom等のオンライン／テレワーク支援、製造業等の交渉力支援を行う。3037社の中小企業へのコンサルティング、2653回の講演実績がある。テレビ・ラジオへの出演経験も豊富で、分かりやすい講演とコンサルティングはプロ中のプロと定評。



▶ 西澤 浩二氏

グローアップ教育センター代表

ホテル事業関連の営業職、研修・セミナーの企画プロデュースや運営等を経て、グローアップ教育センターを主宰。オリジナル研修の企画と講師を務める。年間約140回の研修講師を担当。問いかけ、思考、体験、気づきの流れで進める内容は、参加者評価も圧倒的に高く、回を重ねるごとに深みのあるセミナーと定評があり、多くの経営者から支持を受けている。



▶ 西脇 資哲氏

日本マイクロソフト株式会社 業務執行役員
エバンジェリスト

エバンジェリストとは、わかりやすく製品やサービス、技術を紹介する職種。コミュニケーションやデモンストレーションといった分野での講演や執筆活動も行い、製造業、金融業、官公庁、教育機関などでのプレゼンテーション講座を幅広く手がける。京都大学 iPS細胞研究所山中伸弥名誉所長のコミュニケーションアドバイザーでもある。

受講特典

京都総研コンサルティングの次のコンサルティングサービスにつき、
通常料金より**20%割引**致します。

賃金診断サービス

- 貴社の賃金体系を詳細に分析
 - 人員構成の確認を行い、同業他社との比較により貴社の賃金水準をチェック
- ※賃金体系、賃金水準の確認は、今後の人事戦略立案に役立ちます。

従業員数	通常料金(税込み)	割引後料金(税込み)
50人まで	44万円	35万2千円
51人～100人	55万円	44万円
101人以上	66万円	52万8千円

【受講特典ご利用お申出期間】 2025年10月23日(木)～2026年9月30日(水)