

～バイヤーの心をつかむ！～

参加費
無料

「商談力向上セミナー2019」のご案内

日時

2019年8月23日(金) 14:00～15:30

場所

京都経済センター3階 3-H会議室

対象

展示商談会に参加を検討されている食関連事業者様

定員

50名様

◆主催:京都銀行 ◆共催:京都府商工会連合会

「バイヤーが本当に聞きたいこととは？」商談成約のポイントをご説明します！

限られた時間内で、バイヤーが事業者に対して本当に求めているものや、バイヤーの心を揺さぶるポイントについて、全国のバイヤーとのネットワークを持つ株式会社 ただいま 代表取締役社長 佐藤翼氏に、豊富な経験をもとにお話しいただきます！！

「展示商談会でなかなか成約ができない」、「商談会の時間が短すぎて、バイヤーと何を話せばいいのか分からない」等の悩みを持たれている事業者様のお悩みを解消し、成約に繋がる効果的な商談を行うコツをご紹介します。

◆講師：株式会社 ただいま 代表取締役社長 佐藤 翼 氏

※ 講師紹介

1998年早稲田大学商学部卒業。人材派遣会社にて新規事業部門の企画営業を経て、広告企画会社にて大手デパートの販促企画、ECサイトの企画を約10年間担当。2007年株式会社ただいまを設立。農業生産法人や地域の中小企業の社長と二人三脚で新規事業推進や販売企画、商品開発を支援。年間約100品の地域産品のマッチングを実施。

【支援実績】京都府農業会議との事業者支援／京のふるさと産品協会 首都圏市場開拓業務／長崎市 首都圏・福岡都市圏販売拡大戦略・販売マッチング支援事業／糸島市シティセールス支援事業 他

◆お申込み方法

WEBでのお申込み

京都銀行のホームページ (<https://www.kyotobank.co.jp/houjin/seminar/index.html>) からお申込みいただけます。(京都銀行ホームページ→法人・個人事業主のお客様【ビジネス支援】→セミナー)

FAXでのお申込み

裏面の『参加申込用紙』に必要事項を記入のうえ、お申込みください。

飾らない銀行

 京都銀行

(2019年7月16日現在)

「商談力向上セミナー2019」 参加申込用紙

※京都銀行のホームページからでもお申込みいただけます。

<https://www.kyotobank.co.jp/houjin/seminar/index.html>

(京都銀行ホームページ→法人・個人事業主のお客様【ビジネス支援】→セミナー)

以下に必要事項をご記入のうえ、FAXにてお申込みください。誤送信とならないよう、FAX送信番号を慎重にご確認のうえご送信ください。

京都銀行 公務・地域連携部

FAX. 075-361-2011

お申込期限：2019年8月16日（金）

フリガナ 貴社名	
お取引店	支店
ご住所	〒
TEL	
FAX	
メールアドレス	
フリガナ 部署・役職・氏名	
フリガナ 部署・役職・氏名	

【お問い合わせ先】

京都銀行 公務・地域連携部 創業成長支援室
担当：里村・大橋

TEL. 075-361-2271

受付時間 9:00～17:00（月～金）
※ただし、銀行休業日は除きます。

お申し込みに対して受講証等は発行いたしませんので、当日直接会場にお越しください。
申込書にご記入いただきました情報は、共催者、セミナー講師に共有するとともに、セミナー運営上の管理および各種ご提案のためのみに利用し、それ以外の目的には使用いたしません。

会場案内

京都経済センター3階 3-H会議室

(京都市下京区四条通室町東入函谷鉾町78番地)



飾らない銀行

 京都銀行

(2019年7月16日現在)