

関西の中小企業が技術職を採用した事例から紐解く 企業が今実践すべき採用手法とは

採用市場環境が激化する中で、中小企業の採用において従来の「待ち」のスタンスから「攻め」のスタンスにシフトすることが求められます。

本セミナーでは、即戦力採用サービス「ビズリーチ」で難易度の高い技術職種を採用した関西の中小企業の事例から採用成功のためのポイントをお伝えします。



2024年6月19日(水) 14:00~15:00 (受付開始 13:50~)

プログラム

1. 中途採用市場について

～人口減少と有効求人倍率伸長による市場の変化～

2. 地域に根ざした企業がとるべき採用手法

～「待ち」の採用から「攻め」の採用へ！～

3. 具体的事例を徹底解剖！

～採用成功企業と苦戦企業の違いとは～

おすすめの事業者さま

- 求職者の応募がなかなか集まらない
- 書類・面接の通過率が悪い
- なるべく早く採用したい
- 売上が急拡大している
- 新規事業を検討している

講師

株式会社ビズリーチ
パートナー推進部 栗生 佳典氏



《経歴》

新卒向け求人メディアにて営業を5年半経験後、2012年に株式会社ビズリーチ入社。関西オフィス初代拠点長として約3年従事した後、首都圏にてフィールドセールス、カスタマーサクセス、インサイドセールスのマネージャーを経験。現在はパートナー推進部のマネージャーとしてダイレクトリクルーティングのさらなる普及に努める。

開催概要

開催方法 オンライン (Cisco Webex)

定員 先着200名さま

申込期限 2024年6月17日(月)

申込方法 京都銀行のホームページよりお申し込みください。
<https://www.kyotobank.co.jp/houjin/seminar/>



WEBセミナー参加者限定

オンライン個別相談会を開催

2024年6月26日(水)、27日(木)

10:00~16:00

定員：各日 先着5社さま

(1社さまあたり45分)

※事前申込をいただいた方に限り、参加URL等をメールで開催日前日までに送信させていただきますので、**お申込みの際に必ずメールアドレスをご登録ください。**

※迷惑メール対策により、申込受付や参加案内メールが「迷惑メールフォルダ」に振り分けられたり、届かない場合があります。下記のドメインからのメールを受信可能に設定してください。
申込受付時：@kyotobank.co.jp 参加案内メール：@webex.com

※申込フォームにご入力いただきましたお客様の個人情報は、本セミナーの主催者・共催者・講師と共有するとともに、主催者の業務ならびに利用目的の達成に必要な範囲で利用いたします。京都銀行の個人情報の取扱いについては、当行ホームページの「プライバシーポリシー」をご確認ください。

お問い合わせ

京都銀行 京銀デジタルコネクト左京

TEL. 075-366-5330 受付時間 10:00~16:00(月~金)※ただし、銀行休業日は除きます。