

《経営幹部・受発注業務担当者様へ》

財務スペシャリスト登壇

参加費 無料

# 利益改善につなげる 値決めの最適化について解説！

## 説得できる価格交渉オンラインセミナー

2024年11月19日(火) 14:00～15:00 (受付開始13:50)

### プログラム

1. 受発注担当者の業務が売上総利益に与えるインパクト
2. 売上総利益を改善するために通常業務で何ができるのか？
3. コストと価格の関係性を理解する
4. 価格転嫁、価格交渉に納得してもらうために必要な財務の理解

販売・購買・在庫管理システムの個別相談会実施予定！  
2024年11月26日(火)オンライン限定5社(抽選)

### 講師



OAGグループ  
株式会社OAGコンサルティング  
取締役 大谷 洋一郎氏

税務会計顧問、経営コンサルティング業のほか、経営幹部を始め、経理担当者・営業担当者等を対象に全国各地で講演・セミナー講師としても従事。明快かつ実践的な内容には定評がある。「管理会計手法を用いた投資・経営管理」及び「税務を活かしたキャッシュフロー経営」等に強みを持つ。

### 開催概要

開催方法 オンライン(Zoom)

定員 先着100名さま

申込期限 2024年11月15日(金)

申込方法 京都銀行のホームページよりお申し込みください。  
<https://www.kyotobank.co.jp/houjin/seminar/>



※事前申込をいただいた方に限り参加URL等をメールで開催日前日までに送信させていただきますので、お申込みの際に必ずメールアドレスをご登録ください。

※迷惑メール対策により申込受付や参加案内メールが「迷惑メールフォルダ」に振り分けられたり、届かない場合があります。下記のドメインからのメールを受信可能に設定してください。  
申込受付時:@kyotobank.co.jp 参加案内メール:@zoom.us

※申込フォームにご入力いただきましたお客さまの個人情報は、本セミナーの主催者・共催者・講師と共有するとともに、主催者の業務ならびに利用目的の達成に必要な範囲で利用いたします。京都銀行の個人情報の取扱いについては、当行ホームページの「プライバシーポリシー」をご確認ください。

お問い合わせ

京都銀行 京銀デジタルコネクト左京

TEL. 075-366-5330 受付時間 10:00～16:00(月～金) ※ただし、銀行休業日は除きます。

主催 京都銀行 共催 株式会社アイル

(2024年10月25日現在)