

取引先・外注先を見つけない企業さま必見！ ～新しい営業手法、オンラインビジネスマッチングのご紹介～

「仕入れ先を増やしたい」「販売先を見つけない」「新商品の開発で異業種と繋がりたい」など
取引先・外注先を見つけない企業さま必見です。

Big Advanceのビジネスマッチングを活用すると、仕入れ先・販売先などをお客さまご自身で検索することができ、オンラインで営業活動することで業務効率が図れます。

また、金融機関のネットワークを活用することで全国の企業を検索できます。
新しい営業手法を活用して営業の業務効率をしていきましょう！！



2025年8月21日(木) 14:00～15:00 (受付開始 13:50～)

プログラム

1. 企業におけるDX化の課題
企業におけるDX化の現状、今後の見通し
2. ビジネスマッチングとは
ビジネスマッチングの重要性
3. Big Advanceのご紹介
機能のご紹介、Big Advanceの強みとは
4. 具体的な活用事例

おすすめの事業者さま

- ☑ 売上を上げたい
- ☑ 仕入れ先を増やしたい、見直したい
- ☑ 協力会社を探したい
- ☑ 新商品の開発をしたい
- ☑ 営業担当者がいない・少ない

講師

株式会社ココペリ
ソリューション事業部
伊藤 健太 氏

●企業紹介

「企業価値の中に、未来を見つける」をミッションとし、
中小企業支援をしているテクノロジーカンパニーです。
現在、ビジネスプラットフォーム「Big Advance」を軸に、
テクノロジーを活用した多様なサービスを展開しています。

●HP <https://www.kokopelli-inc.com/>

開催概要

開催方法 オンライン (Cisco Webex)

定員 先着200名さま

申込期限 2025年8月19日(火)

申込方法 京都銀行のホームページよりお申し込みください。
<https://www.kyotobank.co.jp/houjin/seminar/>



WEBセミナー参加者限定 オンライン個別相談会

2025年8月28日 (木)
10:00～16:00

定員：先着5社さま
(1社さまあたり45分)

※事前申込をいただいた方に限り、参加URL等をメールで開催日前日までに送信させていただきますので、お申込みの際に必ずメールアドレスをご登録ください。
セミナーの内容により、同業他社の方のお申込み等はお断りさせていただく場合がございます。

※迷惑メール対策により、申込受付や参加案内メールが「迷惑メールフォルダ」に振り分けられたり、届かない場合があります。下記のドメインからのメールを受信可能に設定してください。
申込受付時：@kyotobank.co.jp 参加案内メール：@webex.com

※申込フォームにご入力いただきましたお客さまの個人情報は、本セミナーの主催者・共催者・講師と共有するとともに、主催者の業務ならびに利用目的の達成に必要な範囲で利用いたします。
京都銀行の個人情報の取扱いについては、当行ホームページの「プライバシーポリシー」をご確認ください。

お問い合わせ

京都銀行 京銀デジタルコネクト左京

TEL. 075-366-5330 受付時間 10:00～16:00(月～金)※ただし、銀行休業日は除きます。