

経営ニーズにマッチしたビジネスパートナーをご紹介します！

「京銀ビジネスマッチングサービス」のご案内

京都銀行のネットワークを活用して、お客さまの経営ニーズにあった企業をご紹介します、売上拡大・コスト削減等により業績向上を積極的にサポートします。

ニーズ（例）

【コンサルティング】

- ・生産性向上や業務改善をしたい。
- ・経営計画の策定や新規事業の開発等を行いたい。
- ・ISO9001（品質）・ISO14001（環境）・HACCP等の認証を取得したい。
- ・リスクに備え、事業継続計画（BCP）を策定したい。
- ・病院・診療所を新規開業したい。
- ・補助金・助成金を有効に活用したい。

【不動産有効活用】

- ・土地等の遊休不動産を有効活用したい。
- ・自社ビルやマンションの維持管理をアウトソーシングしたい。

【情報システム】

- ・テレワークができる環境を整えたい。
- ・財務会計、給与計算、人事管理等のIT化を進めたい。
- ・販売・在庫管理システムの導入により、合理化を図りたい。
- ・建築現場の施工管理を効率化したい。
- ・取引先の与信管理を効率的に行いたい。
- ・経費の精算を楽にしたい。

【事業多角化（フランチャイズ）】

- ・フランチャイズに加盟して、新規事業を立ち上げたい。

【設備・備品の導入】

- ・新たな設備や備品を導入したい。

【セキュリティシステム】

- ・新設した店舗や事務所にセキュリティシステムを導入したい。

【太陽光発電・省エネ】

- ・太陽光発電システムや省エネ機器を導入したい。

【売掛債権保証】

- ・万一に備え、売掛債権のリスクヘッジを行いたい。

【中古資産・在庫商品売買】

- ・遊休・不要となった機械・機器等を処分したい。
- ・中古の機械を購入することで、設備投資を抑制したい。

【事業承継支援】

- ・自社の安定株主を作りたい。
- ・自社の事業を役員・従業員に承継させたい。

【販路開拓・販促支援】

- ・インターネット上のショッピングモールに出店したい。
- ・インターネットを活用した販促・マーケティングを行いたい。
- ・食関連商品の商品開発・販路開拓をしたい。
- ・クラウドファンディングを活用したい。

【海外展開支援】

- ・海外への販路を拡大したい。
- ・海外業務の代行を依頼したい。

【コスト削減】

- ・通信費の請求書を一元化し、コストを見直したい。

【人材紹介】

- ・即戦力となる人材を確保したい。
- ・新卒採用をしたい。

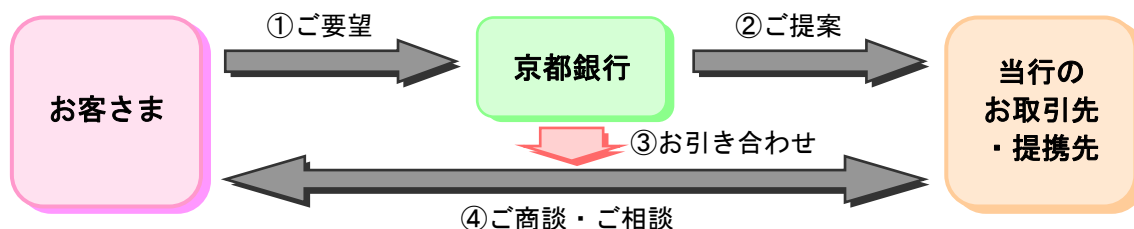
【福利厚生】

- ・自社の工場や事務所に、清涼飲料の自動販売機を設置したい。
- ・福利厚生を充実させたい。

【決算対策】

- ・オペレーティング・リースを活用した決算対策をしたい。

本サービスの仕組み



- ・本サービスは、法人および個人事業主様向けのサービスです。
- ・本サービスに関し、お客さまが当行に対して手数料をお支払いいただく必要はございません。
- ・ご紹介に際しては、お客さまのご希望にかなう先をご紹介するよう努めますが、結果としてご希望どおりご紹介ができない場合がありますので、あらかじめご了承ください。
- ・ご紹介先とのお取引開始については、お客さまの責任においてご判断いただきますようお願いいたします。
- ・ご紹介先の経営内容・業務内容・信用状況等に関しては、当行が保証するものではありません。

【本サービスの詳細につきましては、お取引店までお問い合わせください。】

飾らない銀行

 京都銀行

（2021年4月1日現在）