

関西の逸品！

地方創生の実現に向けて

首都圏バイヤー商談会in東京

こだわりの商品を首都圏のバイヤー
に提案するチャンスです！

2018

日時

平成30年3月1日(木)

13:00 ~ 17:00

会場

大和証券株式会社 本店
大和コンファレンスホール

東京都千代田区丸の内1-9-1
グラントウキョウノースタワー 18階

※1階よりシャトルエレベーターにて17階オフィスロビーまでお越しいただき、エスカレーターにお乗り換えください。18階のコンファレンスホール入口が受付となっております。



開催概要

内容	首都圏に販路を持つバイヤー(買い手)企業と、こだわりの商品を持った関西圏のサプライヤー(売り手)企業が商談する、事前マッチング制の個別商談会。 ※申込書類をご提出後、商談をご希望いただいたバイヤー企業の書類選考がございます。選考結果によっては、ご希望いただいた商談の設定ができない場合がございます。
募集対象	【食料品】 農業生産者、食品製造・加工業者、食料品卸売業者など 【非食料品】 生活用品、雑貨、衣料品、工芸品等を取り扱う事業者など ※いずれも、自社で企画・生産を行った商品に限ります。
参加費	無料 (会場までの交通費はお客様の負担となります。)
商談時間	1商談あたり20分(複数のバイヤー企業との商談をお申し込みいただくことが可能です。)
参加バイヤー	商社、各種小売業、ホテル事業者などの下記19社
主催	株式会社京都銀行、大和証券株式会社
後援(予定)	京都府、京都商工会議所、京都府商工会連合会、公益財団法人京都産業21、公益社団法人京都府農業総合支援センター

商談参加予定バイヤー企業 (全19社・50音順) ※予定につき、今後変更となる場合があります。

伊藤忠食品株式会社
ANAフーズ株式会社
株式会社オージーフーズ
株式会社カタログハウス
株式会社京王百貨店
株式会社三省堂書店
株式会社JTB商事

株式会社JP三越マーチャндаイジング
有限会社セレンディブ
株式会社大丸松坂屋百貨店
株式会社高島屋
株式会社タカヨシ
株式会社帝国ホテル

東海旅客鉄道株式会社
トップ産業株式会社
トランスコスモス株式会社
株式会社二木
株式会社丸井
株式会社名鉄レストラン

飾らない銀行



京都銀行 ×

大和証券
Daiwa Securities

関西の逸品！首都圏バイヤー商談会in東京 2018

応募詳細

お申込み方法

<https://www.kyotobank.co.jp/houjin/syodankai/index.html>

京都銀行ホームページ → 法人・個人事業主のお客さま ビジネス支援 → ビジネス商談会情報
→ 「関西の逸品！首都圏バイヤー商談会in東京 2018」

- ① 京都銀行のホームページより「関西の逸品！首都圏バイヤー商談会in東京2018」から「申込書」「エントリーシート(食料品用または非食料品用)」をダウンロードしてください。
- ② ダウンロードした各用紙に必要な事項を記載のうえ、弊行のお取引店にご提出いただくか、もしくは以下のメールアドレス宛てにお間違いのないようご送信ください。
※メールでお申込みの場合は、事前にお問い合わせ先までお電話ください。

京都銀行 公務・地域連携部 宛 E-mail: kb-syodankai@kyotobank.co.jp

※受信専用アドレスとなります

お問い合わせ

京都銀行 公務・地域連携部 担当 森本、里村、松林

TEL **075-361-2271** FAX **075-361-2011**

受付時間 9:00~17:00(月~金)※ただし、銀行休業日は除きます。

お申込み期限

平成30年2月2日(金)

留意点

- ・申込書とエントリーシートをご提出後、商談をご希望いただいたバイヤー企業の書類選考がございます。選考結果によっては、ご希望いただいた商談の設定ができない場合がございます。
- ・面談時間は1商談あたり20分です。複数のバイヤー企業との商談をお申し込みいただくことが可能です。
- ・エントリーシートは提案をする1商品毎に1枚ずつ作成してください。
- ・面談時間内であれば、提出したエントリーシートに基づいて1社5品までご提案いただけます。

商談会までのスケジュール(予定)

募集締切
2月2日(金)

①サプライヤー(売り手)企業の募集

- ・バイヤー(買い手)企業が求めている希望商品や商品カテゴリーを事前に提示してサプライヤー企業を募集します。
- ・サプライヤー企業は、自社の商品を売り込みたいバイヤー企業を複数選択してエントリーしていただきます。

2月上旬

②サプライヤー(売り手)企業の募集結果をバイヤー(買い手)企業に通知

- ・エントリーのあったサプライヤー企業の商品情報をバイヤー企業に通知します。

③バイヤー(買い手)企業が書類選考の結果、商談したい企業を決定

- ・サプライヤー(売り手)企業のエントリー内容がバイヤー企業のニーズにマッチするかを検討し、バイヤー企業が商談したい企業を決定します。

2月中旬

④サプライヤー(売り手)企業とバイヤー(買い手)企業に商談時間をお知らせ

- ・1社20分の商談時間を設定し、事前にスケジュールを組んだうえで、効率的な商談を行っていただきます。

3月1日(木)
商談会当日

- ・事前にお知らせしたスケジュールに従って、商談を行っていただきます。

飾らない銀行



京都銀行 ×

大和証券
Daiwa Securities

(平成30年1月26日現在)