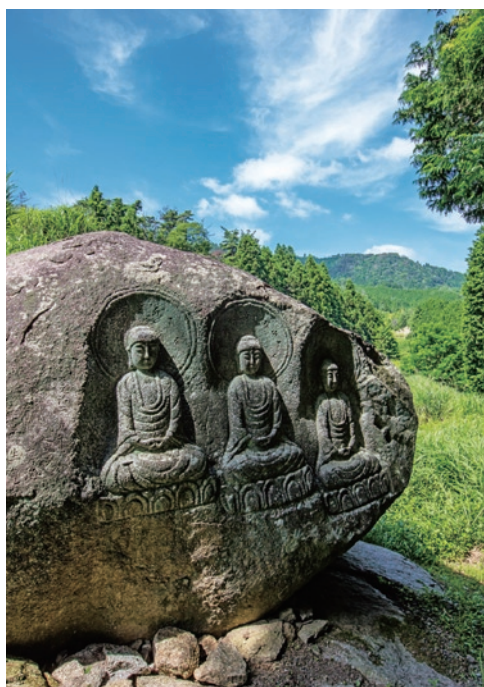


京都銀行からみなさまへ

ミニディスクロージャー誌 2017

The Bank of Kyoto, Ltd. MINI DISCLOSURE



飾らない銀行

 京都銀行

ご自由にお持ち帰りください

皆さまには、平素より京都銀行をお引き立ていただきまして、誠にありがとうございます。

当行に対するご理解を一層深めていただくため、ミニディスクロージャー誌2017「京都銀行からみなさまへ」を作成いたしました。ご高覧いただければ幸いです。

金融機関を取り巻く環境につきましては、少子化・高齢化の進行やさらなる金融緩和政策による貸出金利回りの低下、あるいはFinTechに代表されるようなIT化や生活様式の変化など、今後ますます厳しく、また大きく変化していくことが予想されます。

こうした中、当行は第5次中期経営計画「ビジョン75 いい銀行づくり」(平成26年度～平成28年度)の最終年度として、こうした変化に対応した、あるいは次なる変化を先取りした経営を実践してまいりました。

その結果、個人預金および法人預金ともに堅調に増加し、預金および譲渡性預金の合計で期中3,837億円増加して、期末残高は7兆5,959億円となりました。

貸出金は個人・法人向けともに積極的な対応に努めました結果、期中3,805億円増加し、期末残高は4兆9,869億円となりました。

また、収益面は貸出金や有価証券の運用利回りの低下による厳しい環境が続きましたが、純利益は目標としていた175億円を上回る結果で第5次中期経営計画を締めくくることができました。

平成29年4月からは新たに、第6次中期経営計画(平成29年度～平成31年度)をスタートさせております。本計画をスタートさせるにあたり、「お客さまの期待に応える京都銀行」という「ありたい姿」を再確認いたしました。そして、「お客さまの期待に応える」ためには、サービス業の原点に立ち戻り、どうやってお客さまとのつながりを強めていくか、どうやってお客さまの求めているものに応えていくかを徹底的に見つめなおす視点を普段から持ち、最適なタイミングを逃さぬようスピード感をもって行動に移していくことが何よりも重要であると考え、本計画を「Timely & Speedy」と名付けました。

「お客さまの期待に応える京都銀行」が

CONTENTS

Top Message	P.1
第6次中期経営計画 「Timely & Speedy」	P.3
京銀証券株式会社開業	P.7
移動店舗車 京銀「ながーい、おつきあい。」号	P.8
法人・個人事業主のお客さまへの取組み	P.9
個人のお客さまへの取組み	P.13

京都銀行の取組み	P.15
チャンネルの充実	P.17
決算のご報告	P.19
地域における預金・貸出金の状況	P.21
京都銀行について	P.22
店舗ネットワーク	裏表紙

第6次中期経営計画「Timely & Speedy」では、「コンサルティング機能の発揮～つなげる～」を活動のメインテーマに、広域型地方銀行としてさらなる成長・発展を目指してまいります。

個人のお客さまには、「未来に繋げる、親から子・子から孫へ繋げる」のコンセプトのもと、金融運用商品のご提案・アドバイスなど、ライフプランに応じた資産形成のお手伝いに注力してまいります。

一方で法人のお客さまには、「お客さま同士を繋げる、事業拡大に繋げる、海外へ繋げる、次世代に繋げる」のコンセプトのもと、事業の拡大や承継のご支援など、当行の強みである店舗ネットワークを活かしたきめ細かいサービスで対応し、質の高い金融仲介機能を発揮してまいります。

そして、これまでのカルチャーや体制・仕組の革新にも臆さず速やかに取り組み、京都銀行グループ各社との緊密な連携のもと、多様な金融サービスをご提供することで、お客さまと地域社会からのご期待にしっかりお応えしてまいります。

なにとぞ、今後とも格別のご支援、ご高導を賜りますよう心からお願い申し上げます。

平成29年7月

取締役頭取

土井 伸宏



私たちの目標です

Timely & Speedy

～お客さまが必要とされるサービスを速やかに提供いたします～

平成29年4月、今後3年間に取組む新中期経営計画「Timely & Speedy」がスタートいたしました。

本計画では、お客さまのこころを動かすサービスを日々重ねることで、「お客さまの期待に応える京都銀行」として、揺るぎない地位を確立し、京都銀行グループ各社とともに、大きく、力強く飛躍する3年間にすることを目指しております。

〈メインテーマ〉

コンサルティング機能の発揮～つなげる～

戦略方針① お客さまとの接点拡大

対面 ……より多くのお客さまにお会いします
生産性を向上させ、お客さまとお話
できる時間を1分でも多く作ります

非対面 ……便利なサービスを提供します
スマートフォンやインターネットを利用
した取引を拡充し、ご来店いただけ
ないお客さまにも、充実したサービス
をご利用いただけます

戦略方針② 経営基盤の強化

将来にわたり、お客さまの期待に応え続けるため、人材育成・収益力・財務健全性などの経営基盤を強化します

個人のお客さまへ

未来に繋げる、親から子・ 子から孫へ繋げる

- ライフプランに応じたサービスを、当行グループ一体となり提供します
- 特に、資産形成のための金融運用商品の提供・アドバイスを京銀証券も含めワンストップで行います

法人・個人事業主のお客さまへ

お客さま同士を繋げる、 事業拡大に繋げる、 海外へ繋げる、次世代に繋げる

- 広域型地方銀行である当行の店舗ネットワークを最大限に活かし、ファイナンスにとどまらず、ビジネスマッチング、M&A、事業承継、ベンチャー支援、海外進出などのサービスを提供します

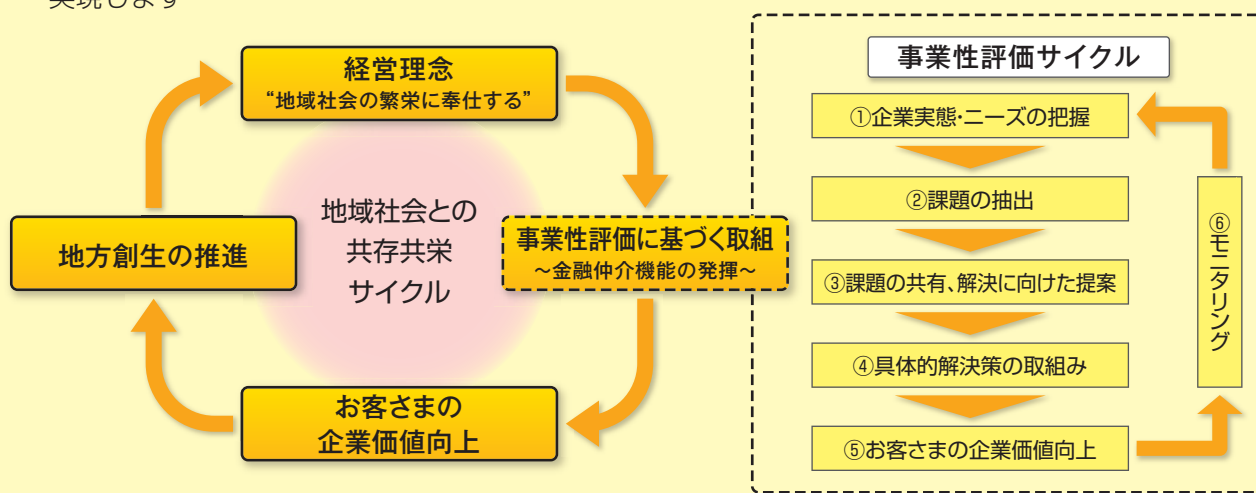
～事業性評価に基づく取組み、 地方創生の推進～

地域社会との共存共栄サイクル

- お客さまの成長を通じた地域経済の発展・地方創生を推進します

事業性評価サイクル

- お客さまの課題解決に向けて当行グループと関係者が緊密に連携し、お客さまの企業価値の向上を実現します



〈ありがたい姿〉

「お客さまの期待に応える京都銀行」

土台としての心構え

活動指針
～意識改革・行動改革～

スピード感：「早さ・速さ」の価値を大切にします
積極性：前例に捉われることなく、新しいことにも臆せずチャレンジします
連携：京都銀行グループの総力を活用します

地元産業に対する責務

地元根付いた文化・産業の発展のため、地方銀行として果たすべき役割をしっかりと担います

不祥事故の根絶

絶対に当行グループから不祥事故は発生させません

第6次中期経営計画

1. 営業戦略

【戦略の柱】 「顧客基盤の拡大と段階的深耕・メイン化」

【目標数値(計画最終年度)】

預金+譲渡性預金残高	8兆円	当期純利益(連結)	200億円以上
投信+京銀証券預かり資産残高	5,000億円	個人メイン先数	40万先 (3年間で+5万先)
預金、投信、京銀証券預かり資産等の残高増加	+1兆円	相続・資産承継にかかる相談対応件数(3年間)	1万件
総貸出金残高	5兆7,000億円	事業取引先数	5万先 (3年間で+8千先)
リテール貸出金残高	3兆4,000億円 (3年間で+4,500億円)	ビジネスマッチングの商談設定件数(3年間)	5,000件
京都府内貸出金シェア	30%以上		

▶ コンサルティング機能・サービス力の強化

個人戦略

お客さまの「ためる・ふやす」「かひる」「そなえるのこす」各シーンでの提案を強化

全行員が個人のお客さまへの関わりをさらに高め、お客さま本位の活動を展開します

法人戦略

お客さまをよりよく知り、本業により近づきニーズ・課題に応じていく営業を強化

地銀NO.1クラスの実績に向けた活動を展開します

▶ チャンネルの拡充と地域別戦略の展開

営業店体制

お客さまの利便性向上や質の高いサービスの提供による存在感の向上

地域や各営業店、海外拠点が置かれている現状の変化を踏まえた体制の見直し

非対面チャンネル

あらゆるチャンネルを駆使し、さまざまなお客さまとの新たな接点を創出

2.人材戦略

<目指す行員像> 地域社会に真に役立つ人材

<行動指針> 主体性を発揮し、ワンランク上の仕事を実践

- 資産形成分野でのコンサルティング力を強化
→CFP資格の取得を推進(1,000名取得体制へ)
- 京都銀行版働き方改革プログラム「7アアップ考動」の推進
- 女性活躍推進「きらめきキャリアサポートプログラム」の実施

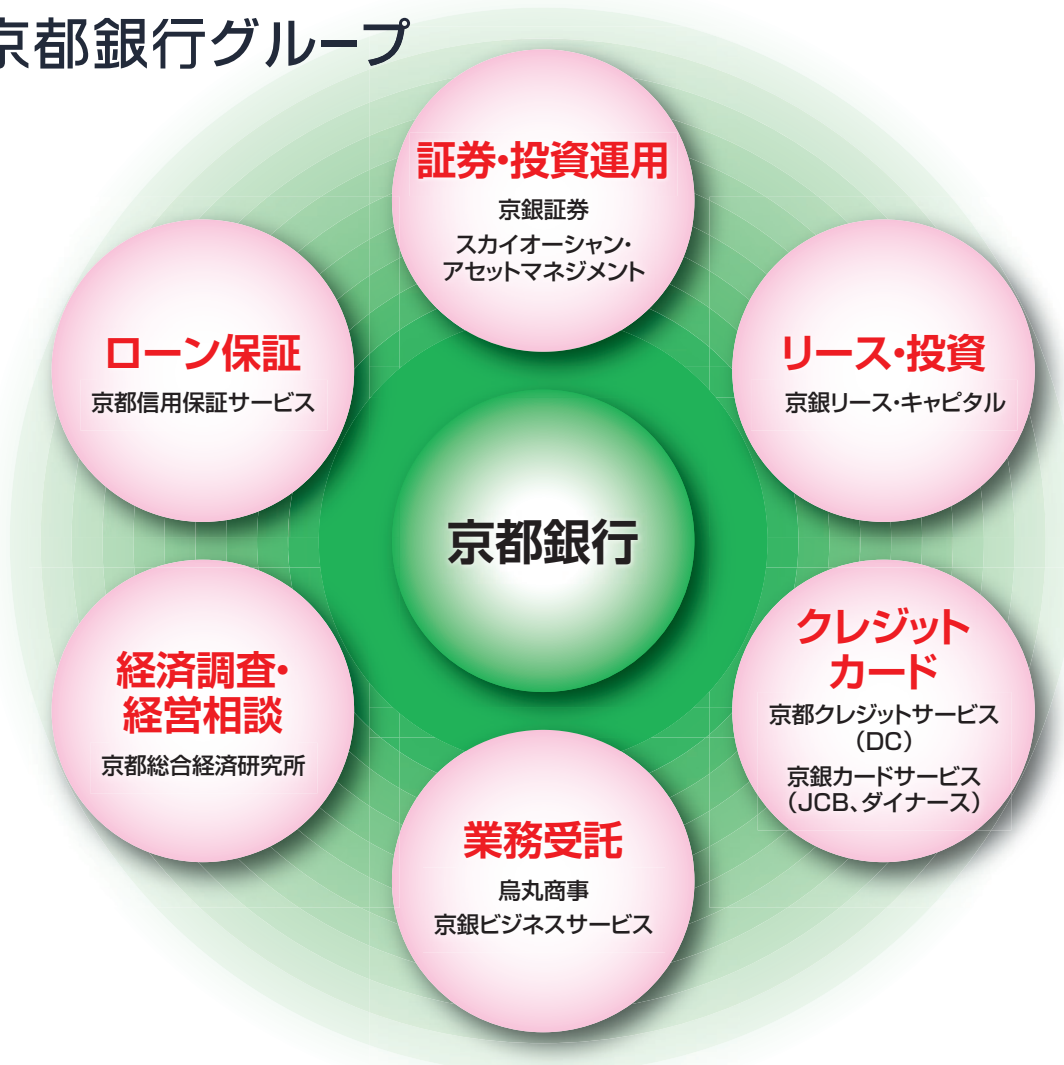
3.生産性向上戦略

- 生産性革新本部の設置
- 本部の機構改革
⇒業務全般・組織体制の見直しにより、営業戦力の最大化に取り組めます

4.グループ戦略

- 京銀証券を加え、より一層充実したグループ機能を活用し、タイムリーかつスピーディなご提案をいたします

≡ 京都銀行グループ



京銀証券株式会社 開業

多様なサービス・商品を、当行の窓口においてワンストップでご提供致します

平成29年5月、当行100%出資の証券子会社、京銀証券が開業しました。

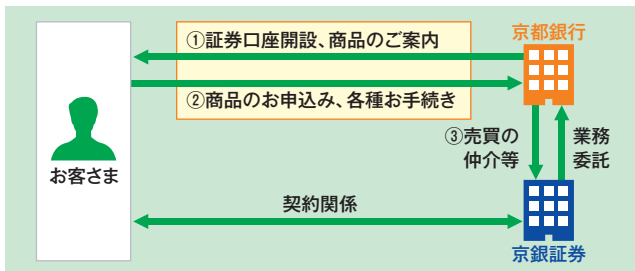
「貯蓄から資産形成へ」と金融資産を取り巻く環境が大きく変わる流れの中、当行は金融商品仲介業務(※)を通じて京銀証券と連携し、銀行窓口においてお客さまの多様な資産運用ニーズにワンストップでお応えしてまいります。



当行173か店の店舗網を活かし、京銀証券が取扱う幅広いラインナップを多くのお客さまに提供することにより、より一層のコンサルティング機能を発揮いたします。



(※)〈金融商品仲介業務のイメージ〉



会社概要	会社名	京銀証券株式会社
	本社所在地	京都市下京区烏丸通松原上る薬師前町700番地
	資本金	30億円
	株主構成	京都銀行100%
	代表者	代表取締役社長 豊部 克之
	常勤役員数	29名(平成29年5月現在)
	登録番号	近畿財務局長(金商)第392号
	加入協会	日本証券業協会

店舗	本店営業部	
	所在地	京都市下京区烏丸通松原上る薬師前町700番地 京都銀行本店東館6階
	電話番号	075-361-2223
	福知山支店	
	所在地	京都府福知山市末広町1丁目21番地 京都銀行福知山支店2階
	電話番号	0773-23-1300



移動店舗車 京銀「ながーい、おつきあい。」号

お客さまの利便性向上と災害発生時のBCP対応強化等を目的に、平成29年6月から、銀行窓口機能とATM1台を搭載した移動店舗車 京銀「ながーい、おつきあい。」号の運行を開始しました。

企業や病院、学校、住宅展示場などを巡回し、機動性を活かしたサービスを展開してまいります。



主な取扱業務

銀行窓口およびATMでの各種取引

- ・ 個人のお客さまを対象とした普通預金・定期預金等の新規口座開設
 - ・ 各種ローン・資産運用のご相談
 - ・ ATMによる金融サービス(入金・出金・振込・通帳記入等) 等
- ※ 移動店舗車内の窓口では現金のお取扱いはいたしておりません。

- 発電機を搭載しており、災害発生時にはATM等による金融サービスの提供や外部への電源の供給が可能です。



〔外観〕



〔店舗窓口〕



〔ATM〕

法人・個人事業主のお客さまへの取組み ~ライフステージに

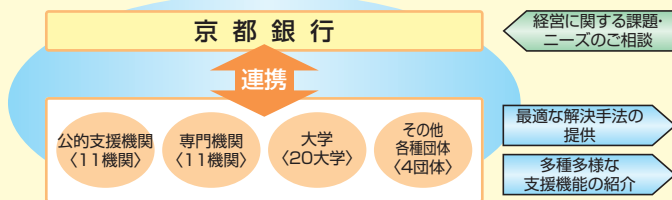
～事業性評価の推進～

当行は、さまざまなライフステージにある企業の事業内容や成長可能性を適切に評価（事業性評価）し、経営課題やニーズを共有した上で、外部機関との連携を含めた解決策の提案・実行支援に取り組んでおります。また、さまざまな研修等を通じて、行員の目利き力・コンサルティング力の向上に努めるとともに、優れた取組みを表彰する制度「地方創生・事業性評価 頭取賞」を創設し、より質の高いソリューションを行える体制を整えております。

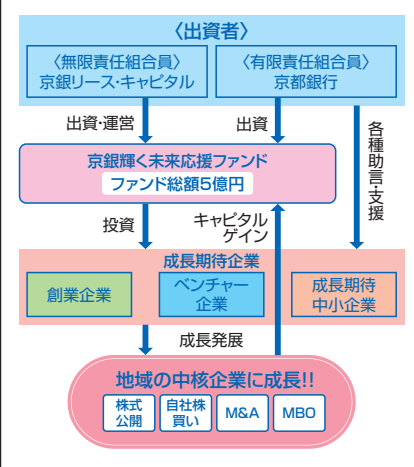
創業・新事業支援

創業企業やベンチャー企業、新しい事業分野への進出を検討されているお取引先への課題、ニーズに対し、「京銀活き活きベンチャー支援ネットワーク」に参画いただいている支援機関や大学等と連携して、ビジネスマッチングや各種情報の提供、専門家（機関）や大学の紹介等の支援を行っているほか、イベント開催や公的補助金の申請サポートにも取り組んでおります。また、平成28年2月に設立した当行独自の「京銀輝く未来応援ファンド」では、平成28年度に5社へ投資を行っております。

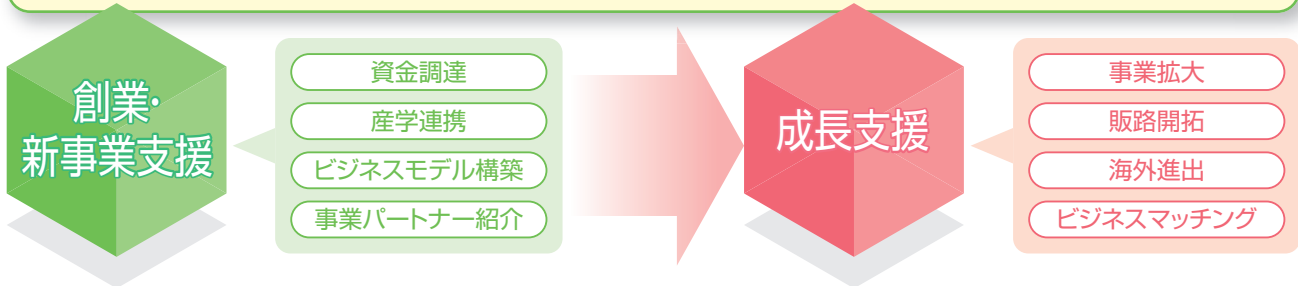
京銀活き活きベンチャー支援ネットワーク



【京銀輝く未来応援ファンドの概要】



法人・個人事業主のお客さまへの取組み



成長支援

広域に展開する当行の店舗ネットワークと情報網を活用し、ビジネスマッチングや商談会の開催などによるお取引先の販路拡大等をサポートしております。

また、海外でのビジネスを検討・展開しておられるお取引先に対して、海外進出支援や現地調達・販路拡大を支援する商談会を開催するなど、海外事業のサポートも積極的に行ってまいります。

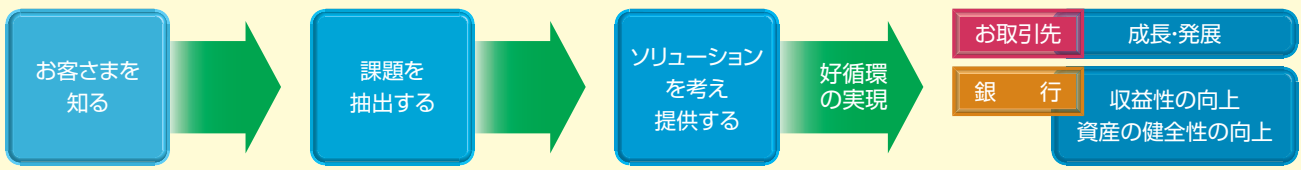


上海ビジネス交流会2017



関西の逸品！首都圏バイヤー商談会in東京2016

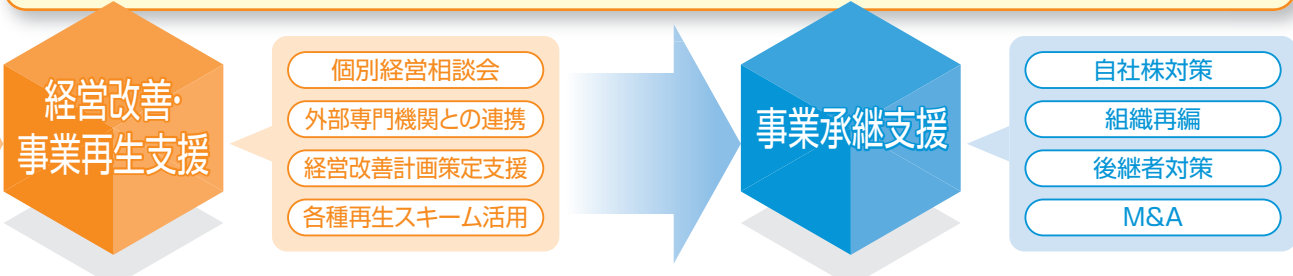
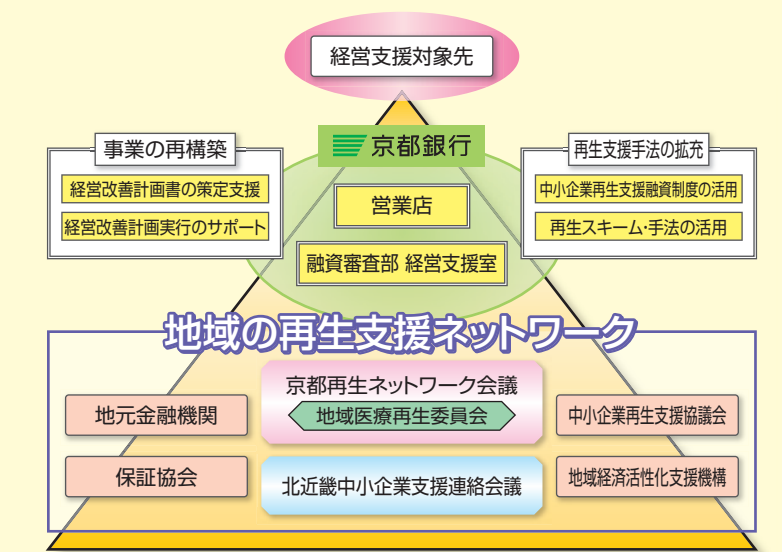
応じた経営支援～



経営改善・事業再生支援

経営改善・事業再生が必要なお取引先に対し、リレーションシップの強化をはかりながら、お取引先と経営課題の認識共有を行い、経営改善に向けて取組んでおります。

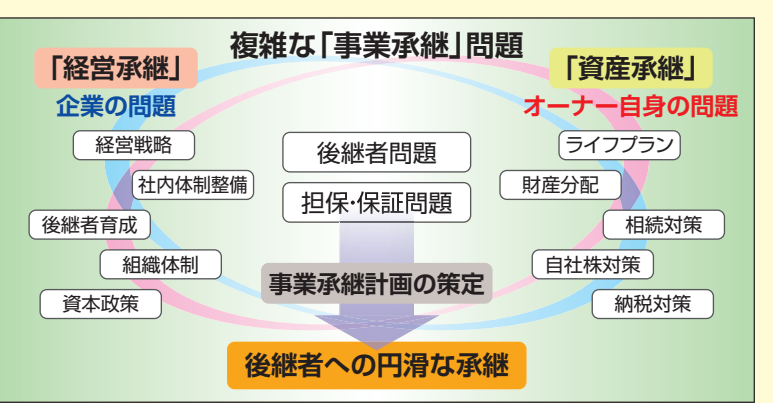
特に、経営改善・事業再生支援の専担部署である融資審査部「経営支援室」においては、相談会やセミナー開催のほか、中小企業再生支援協議会や外部コンサルティング会社等とも緊密に連携し、営業店と一体となってお取引先に対する支援に取り組んでおります。



事業承継支援

後継者問題を抱えるお取引先に対するサポートとして、自社株評価や事業承継に関する初期的なアドバイス、税理士等の専門家と連携した最適な事業承継スキーム、課題解決策の検討を行っております。

また、後継者不足、業界の再編等により事業存続の悩みをお持ちのお取引先に対して、M&Aによる課題解決のサポートも行っております。



法人・個人事業主のお客さまへの取組み

法人・個人事業主のお客さまへの取組み ~つなげる~

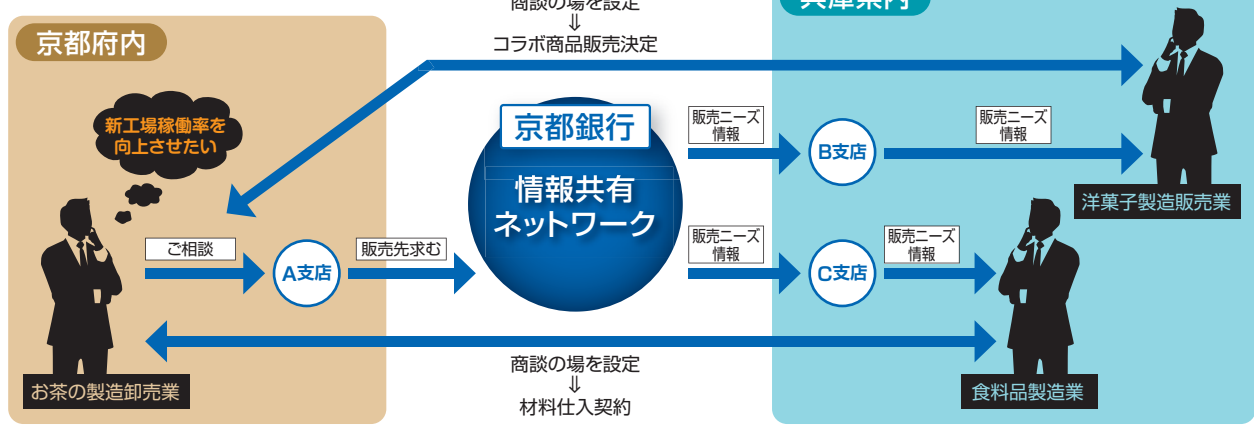
当行のネットワークでつなげる

平成12年に草津支店開設以降、広域型地方銀行として店舗ネットワークの充実に注力しており、平成29年4月の守山支店開設をもって、7都府県・173か店体制となりました。

当行の広域かつ地域に密着した店舗ネットワークを活かし、個別ビジネスマッチングや商談会の開催等により、お取引先同士をつなげることに取組んでおります。

その結果、同じ地域内でのマッチングにとどまらず、地域の枠を越えたマッチングが実現しており、1件のご相談から複数のマッチングが成立するようなことも実現しております。

【ビジネスマッチングの一例】



地域の枠を越えてつなげる

当行は、経営基盤・営業エリアが異なる地方銀行9行(※)が連携するビジネスアライアンス「地域再生・活性化ネットワーク」(9行連携)に参加しております。

本ネットワークを積極的に活用することで、お客さまに対して県境・地域を超えた広域でのビジネスマッチングやM&Aなど、より付加価値の高いサービスの提供に努めております。

(※)参加行

京都銀行、北海道銀行、七十七銀行、千葉銀行、八十二銀行、静岡銀行、広島銀行、伊予銀行、福岡銀行

9行連携の案件実績

種別	案件数
ファイナンス	25件
M&A	16件
情報マッチング	97件
その他	12件
総計	150件

(平成29年3月31日現在)

日本全国 県境・地域を越えた「様々なビジネスニーズ」にお応えします!

このようなビジネスシーンでお困りではありませんか?

ニーズ	ソリューションの一例
北海道の特産品を仕入れたいけど、どうすれば?	北海道の卸売業者を紹介 北海道の食の産地会を案内 ビジネスマッチング
物流コスト削減のため、関東エリアで品質・コストが見合う外注先が見つからないか?	協定銀行の自行取引先から、関東エリアの該当企業を紹介(1~複数社)
広域展開による事業拡大に伴い、銀行取引も拡大したい	展開エリアにおける協定銀行を紹介 金融取引(資金供給)
東北エリアで自社のフランチャイズ展開をするオーナーの経営サポートを依頼したい	展開エリアを基盤とする協定銀行にサポートを要請
会社の後継者が不在で、事業の承継先を探したい	協定銀行間で条件等にマッチする対象企業を探索し、紹介 M&A・事業承継

お客様(事業法人) ← 連携の → お取引銀行

地銀9行地域再生・活性化ネットワークのご紹介

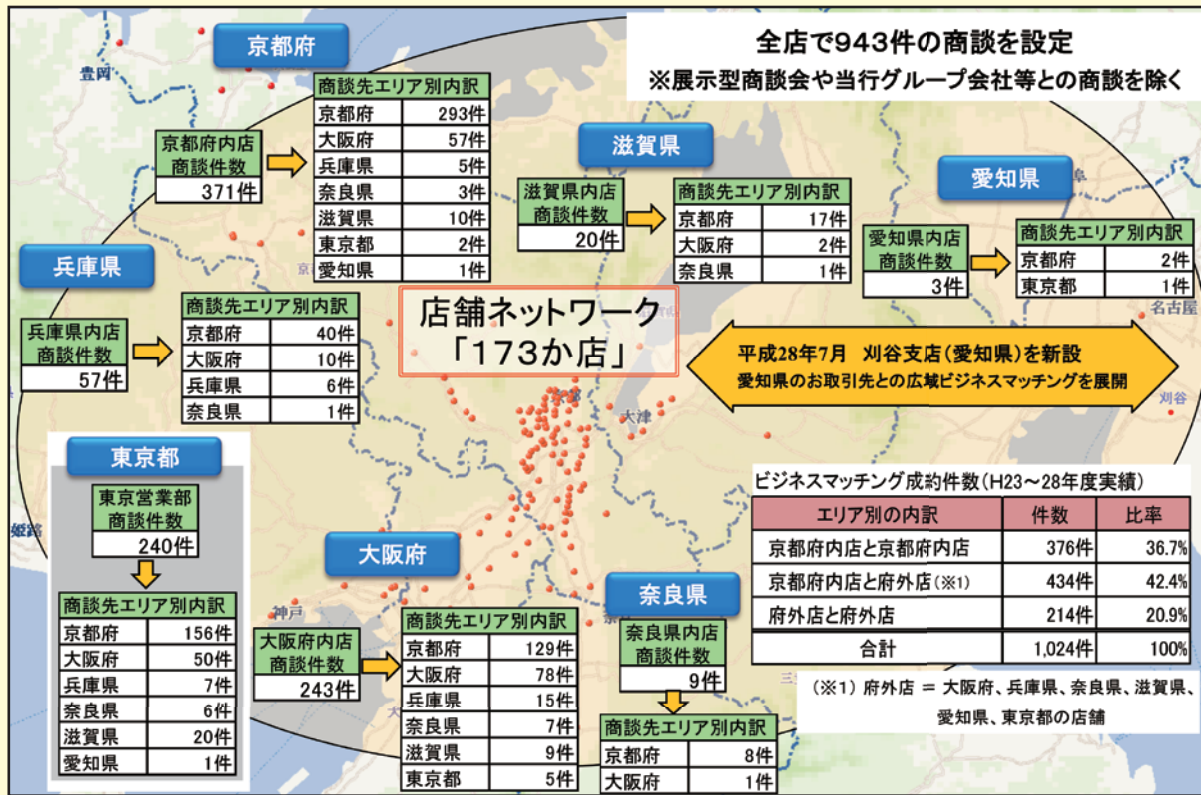
広域連携による新たな価値共創から、地域経済の再生・活性化を促進

経営基盤・営業エリアが異なる地銀9行が連携し、地域に密着した金融機関ならではの様々な情報・ネットワークを相互に活用することで、従来単一の銀行ではできなかったサービスの機会、スピード、質(クオリティ)を最適なソリューションとしてご提供します。

※北海道銀行、七十七銀行、千葉銀行、八十二銀行、静岡銀行、京都銀行、広島銀行、伊予銀行、福岡銀行の地方銀行9行は、平成28年1月28日付で「地域再生・活性化ネットワークに関する協定書」を締結しています。

法人・個人事業主のお客さまへの取組み

ビジネスマッチング商談件数(平成28年度実績)



地域とつながる

当行は、「地方創生」の取組みとして、「まち・ひと・しごと創生長期ビジョン」および「まち・ひと・しごと創生総合戦略」に基づき、地方公共団体が「地方版総合戦略」の推進を行うにあたり、地域金融機関として積極的に連携するとともに、一層の態勢強化をはかっております。

地方公共団体、学校法人との連携

当行エリア内の地方公共団体や教育機関との連携協定の締結をはじめ、幅広い分野での連携を深めることにより「地方創生」をより一層推進しております。

協定締結月	締結先	協定名
平成28年11月	久御山町	「地方創生に関する包括連携協定」
平成28年12月	舞鶴市	「株式会社京都銀行と舞鶴市との地方創生に関する包括連携協定」
平成28年12月	京都女子大学	「連携・協力に関する協定」
平成29年 3月	与謝野町	「与謝野ブランド戦略パートナーシップ協定」
平成29年 6月	精華町	「精華町の魅力発信パートナーシップ協定」



久御山町(平成28年11月)



舞鶴市(平成28年12月)



与謝野町(平成29年3月)



精華町(平成29年6月)

個人のお客さまへの取組み

京都銀行の商品・サービスのご案内

～お客さまのライフステージに合わせた商品やサービスをご提案します～

- …貯める
- ☀…ふやす
- …借りる
- ◎…備える
- 😊…遺す
- ◆…その他
- ★…スマートフォンやパソコンからのお申込みが可能な商品・サービス

就職

● 総合口座

貯める・借りる・受け取る・支払うの4つの機能を1つの通帳にまとめました。

☀★ 投信自動積立

投資信託が初めての方でも、毎月1万円から無理なく始めることができ、ライフプランに合わせて計画的に投資することができます。

◎ 平準払個人年金保険

毎月5千円からお申込みでき、基本年金額がご契約時に確定するため、将来の資金を計画的にご準備いただけます。ご要望に合わせて、年金開始年齢や、年金支払期間を自由に選択できます。

■★ マイカーローン

マイカー購入費用をはじめ、車検費用、自動車教習所費用やお借り換え資金などにもご利用いただけます。

■★ カードローン

急な資金のご入用時にお借入限度額の範囲内で繰り返しご利用いただけます。

結婚・出産・子育て

◎ 医療保険、収入保障保険

病気やケガ、万が一の際に手厚い保障でしっかり備えるために、さまざまな商品をご用意しております。

■ 子育て応援ローン

お子さまの学費や医療費など、子育てに関する資金に幅広くご利用いただけます。

■★ 教育ローン

受験料や入学金、授業料をはじめ、下宿の敷金や教科書代、お借り換え資金などにもご利用いただけます。

■★ フリーローン

冠婚葬祭資金、物品購入資金やお借り換え資金などさまざまな使いみちにご利用いただけます。

便利・お得

◆ 京銀ダイレクトバンキング

電話やパソコン・スマートフォン・携帯電話から各種お取引ができるサービスです。スマートフォンバンキングも大幅に機能拡充し、残高照会や振込・振替、税金・各種料金の払込みはもちろん、投資信託や外貨預金のお取引など資産運用メニューもご利用いただけます。

◆ 京都カードネオ

当行発行のクレジットカードと、「指静脈認証」機能付きICキャッシュカードが1枚となった多機能カードです。「京銀ATM 時間外手数料0円サービス」の対象となり、当行ATMが便利にご利用いただけます。

マイホーム

■ 住宅ローン

住宅の新築・ご購入および増改築資金、住宅ローンのお借り換え資金にご利用いただけます。全期間固定金利型住宅ローンや、ミックスプランなどさまざまな商品をご用意しております。

■★ リフォームローン

ご自宅の増改築、修繕、システムキッチン・バリアフリー・エコ設備等の工事資金や他金融機関のお借り換え資金などにご利用いただけます。

退職後

● 年金自動受取

公的年金を当行でお受け取りいただくお客さまに、さまざまな特典をご用意しております。

☺ 終身保険

ご家族の将来のために、一生涯にわたり死亡保障が継続する商品をご用意しております。

☀️★ 投資信託

多様化するお客さまの資産運用ニーズにお応えするため、資金の性格や投資の目的に適した商品等、品揃えを充実させております。

■ リバースモーゲージ型住宅関連ローン

住宅の新築・ご購入・増改築・修繕資金やサービス付き高齢者向け住宅の入居一時金のお支払資金としてご利用いただけます。ご年齢が満60歳以上満80歳未満の方がご利用いただけるローンです。

相続関連サービス ～次の世代へ～

お客さまが築かれた大切なご資産を、「次の世代につなげる」お手伝いができる商品・サービスです。

教育資金贈与信託

祖父母さまなどからお孫さまなどへ教育資金を一括贈与された場合に、1,500万円を上限として贈与税が非課税となる制度を利用した信託商品で、「想い」を形にすることができます。当行では三井住友信託銀行の信託代理店として取扱っております。

遺言信託

遺言書作成にかかるご相談から遺言書の保管、遺言の執行等までを、信託会社・信託銀行が一連の業務として行います。当行では、朝日信託の業務提携店として、また、三井住友信託銀行・三菱UFJ信託銀行の信託代理店として取扱っております。

京都銀行の取組み

お客さま満足度の向上を目指して

お客さま応対向上への取組み

当行は、「お客さま満足度日本一の銀行」を目指し、CS(お客さま満足度)向上への取組みを推進するお客様サービス室と各営業店のCS推進責任者やCSリーダーを中心に、全行を挙げてお客さま応対の向上に努めております。

商品・サービスの充実への取組み

当行は、お客さまのご意見・ご要望・苦情を、経営へ報告ならびに営業店へ還元し、商品・サービス・事務品質等の改善や苦情の再発防止を図っております。

「お客さまの声」をお寄せください

○お取引店

○本部

TEL : 075-361-2211 (代表) ※「お客様サービス室」とお申し付けください。

受付時間：月～金曜日 9：00～17：00(土・日・祝日・振替休日、12月31日～1月3日はご利用できません。)

○お客さまの声ハガキ

全店に設置しております。



バリアフリー化への取組み

- 店舗設備のバリアフリー化(入口の段差解消、スロープ・手すり・音声誘導チャイムの設置、点字ブロックの敷設)
- 卓上型会話支援機器COMUOON、杖ホルダー、老眼鏡、助聴器、コミュニケーションボード、筆談ボード、耳マーク表示板を全店に設置
- 視覚障がい者対応ATMの設置
- 視覚等に障がいのあるお客さまが窓口で振込を行う際の手数料を、ATMを利用した場合の振込手数料と同額に引下げ
- 点字による取引明細、残高通知、満期案内等のサービスの実施
- 行員による申込書等への代筆と申込・契約内容の代読の取扱い
- 通帳見返し部への「耳マーク」シール貼付の取扱い
- ご高齢のお客さまや障がいのあるお客さまなどへの応対に関する行員への教育の推進
- 「障がい者ご相談窓口」のフリーダイヤルの設置

障がい者ご相談窓口

☎0120-075-122

受付時間：月～金曜日 9：00～17：00

※土・日・祝日・振替休日、12月31日～1月3日はご利用できません。

従業員がかがやく職場を目指して

女性活躍推進 ～総合支援策「きらめきキャリアサポートプログラム」スタート～

当行はこれまで、積極的に女性の活躍を支援してまいりました。

そして、平成29年4月から新たな取組みとして、「きらめきキャリアサポートプログラム」をスタートしました。

本プログラムは、これまでの女性活躍推進策をより一層深掘りし、女性行員が活躍できる環境の完全定着を目指します。

当行は、昨年4月に女性活躍推進法に基づく「えるぼし」最上位である“3段階目”の認定を取得しておりますが、今後も行員が意欲・能力を十分に発揮し活躍できる職場環境の整備に努め、さらなる女性活躍の推進に取り組んでまいります。

きらめきキャリアサポートプログラム

～女性活躍推進の完全定着を目指して～

キャリアアップサポート

女性役席比率の向上と女性支店長の積極登用に向けた取組み

早期職場復帰サポート

育児休業から、より一層安心して早期に復帰できる環境の構築

仕事できらめきサポート

行員一人ひとりがきらきらと輝く組織風土の醸成



【認定マーク「えるぼし」】
〈3段階目〉

環境にやさしい銀行を目指して

わたくしたち京都銀行は、1200年を超える歴史都市京都を本拠に、美しい自然と貴重な歴史・文化を有する近畿地方に広域展開する銀行として、地域とともに持続的な発展を目指します。

第三次環境プラン(平成29年度～平成31年度)

電気、ガス、ガソリンの各使用量について、平成28年度を基準として毎年度1%以上の削減を数値目標としております。

銀行本体の取組み

- 省エネ活動の推進
- 環境に配慮した店舗づくり
- 省資源化とリサイクル
- 情報開示

お客さま・地域社会に向けた取組み

- 森林保全活動
- 環境配慮型商品・サービス
- 地域の環境プロジェクトとの連携

役職員の取組み

- 家庭におけるエコライフ
- 環境ボランティア

京都銀行の森林整備・育成活動

京都府は森林が面積のおよそ4分の3を占める緑豊かな地域です。この素晴らしい環境を次世代に引き継いでいくためにも、森林保全への取組みを積極的に推進しております。

当行では、「京銀ふるさとの森」(京都市西京区の当行嵐山グラウンド内)、「京銀まなびの森」(京都銀行 金融大学校 桂川キャンパス敷地内)での育成活動や、「京銀ふれあいの森」(京都市北区の本山国有林内)での整備活動に取り組んでおります。



地域のベストサポーターを目指して

地元スポーツチームのサポートを通じた地域貢献

スポーツ振興を通じて地域の活性化に貢献するため、地元京都のサッカークラブ「京都サンガF.C.」およびバスケットボールチーム「京都ハンナリーズ」を地域の皆さまとともにサポートしております。



チャネルの充実 ~お客さまとの接点の充実~

守山支店グランドオープン

平成29年4月24日より栗東支店内で営業を行っておりましたが、8月1日にJR守山駅前に開業予定の複合商業施設「COCotto MORIYAMA」内に移転し、グランドオープンいたします。土曜日にご利用いただける「全自動貸金庫」や、ゆったりとした「ご相談ブース」などを備えております。



スマートフォンによるサービスの充実

平成29年3月、スマートフォン向け「京銀アプリ」の提供を開始しました。

本アプリでは、運転免許証をスマートフォンで撮影し、お名前やご住所を入力いただくだけで、預金口座を作っていただけます。さらに、お使いのスマートフォンが通帳になる「スマート通帳」のサービスもご利用いただけます。

また、「LINE@」のアカウントを開設しました。お得なサービスやお役に立つ情報などを配信しています。

【LINE@】

アカウント名：
京都銀行

アカウントID：
@kyotobank



【京銀アプリ】

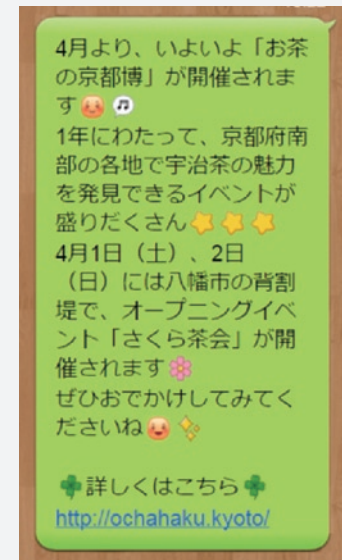


【スマート通帳】



※ご利用方法

スマートフォンで当行ホームページの「京銀アプリ」ご案内ページにアクセスし、公式ストア「GooglePlay」または、「App Store」からダウンロードしてください。



※本サービスは、LINE株式会社が提供するコミュニケーションサービスを利用して当行が情報配信するものです。

ホームページリニューアル

親しみを持っていただきやすい、見やすい、使いやすいをテーマに全面リニューアルいたしました。

画面幅を拡大

「音声読み上げ機能」を導入

ライフイベントに応じた商品・サービスをご提案するページを新設

端末の画面幅に合わせて、デザインが最適なレイアウトで表示される「レスポンスWEBデザイン」を採用

チャンネルの充実

テレビCM「なが——い、おつきあい。」



テレビCM「京銀 川柳劇場」に第七話「知らぬ間に」篇、第八話「君見てる」篇が新たに加わりました。
今後も地域金融機関の使命である「地域のお客さまとの『なが——い、おつきあい。』ができる銀行であり続けること」を原点として行動してまいります。

-第七話-
「知らぬ間に」篇

知らぬ間に
赤子何度も
キスをされ

-第八話-
「君見てる」篇

花火より
花火に見とれる
君見てる

そんなあなたと〜♪ なが——い、おつきあい。



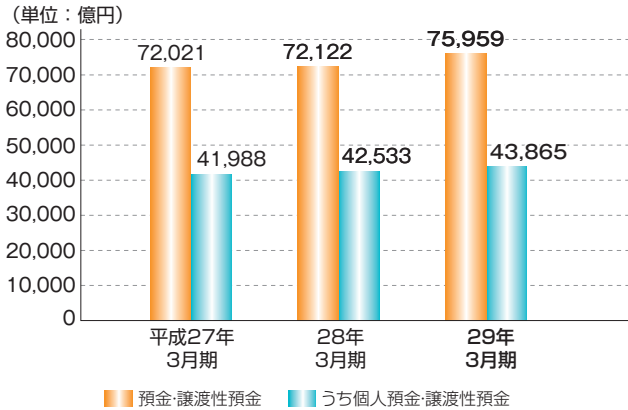
決算のご報告 ～平成29年3月期業績ハイライト～

平成29年3月期 業績ハイライト

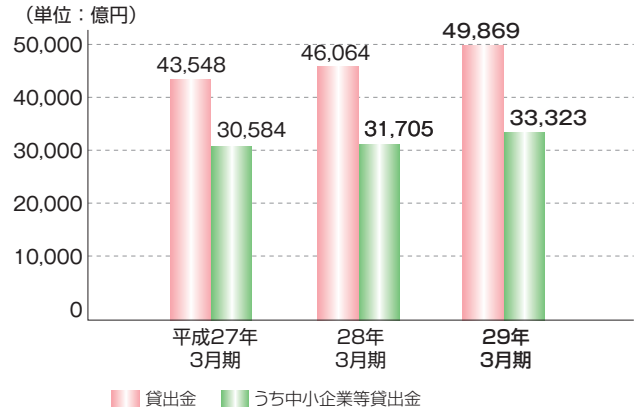
預金・貸出金の状況

預金・譲渡性預金は、個人・法人預金ともに堅調に増加し、7兆5,959億円となりました。
また、貸出金は、個人・法人向けともに積極的に推進したことにより、4兆9,869億円となりました。

預金・譲渡性預金(期末残高)



貸出金(期末残高)

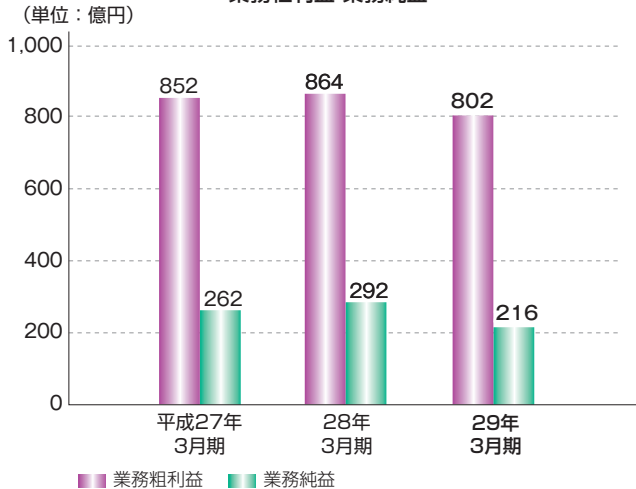


収益の状況

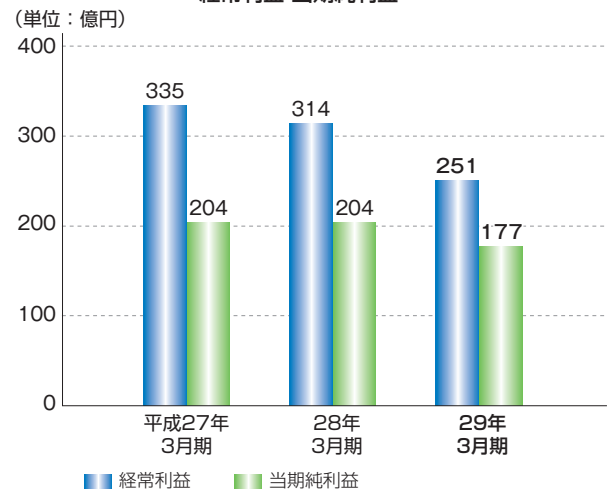
貸出金残高が大幅に増加した一方、貸出金や有価証券などの運用利回りの低下により、業務粗利益は802億円、経常利益は251億円となりました。

当期純利益は177億円と第5次中期経営計画の最終目標である175億円を上回りました。

業務粗利益・業務純益



経常利益・当期純利益



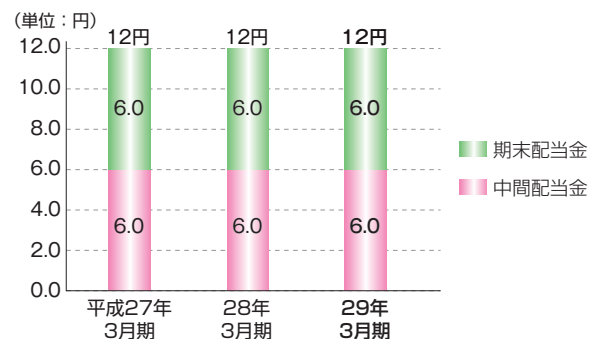
「業務粗利益」＝「資金利益」＋「役務取引等利益」＋「その他業務利益」
「業務純益」＝「業務粗利益」－「一般貸倒引当金繰入額」－「経費」

1株あたり年間配当金

平成28年度(平成29年3月期)の配当金につきましては、安定配当の継続を基本とする方針に基づき、中間配当・期末配当ともに6円とし、通期では12円といたしました。

【配当方針】

安定配当を基本としつつ、当期純利益に対する配当性向25%を目安とする。



貸借対照表 (平成29年3月31日現在)

【資産の部】
お客さまへのご融資を示す「貸出金」、国債や株式などで運用している「有価証券」、短期金融市場での運用を示す「コールローン」など銀行の資金・資産の運用状況を表しています。

(単位：億円)	
科 目	金 額
資産の部	
現金預け金	8,259
コールローン	513
買入金銭債権	68
商品有価証券	0
金銭の信託	481
有価証券	28,692
貸出金	49,869
外国為替	84
その他資産	153
有形固定資産	801
無形固定資産	27
再評価に係る繰延税金資産	0
支払承諾見返	177
貸倒引当金	△ 201
資産の部合計	88,928

【負債の部】
お客さまからお預かりしている「預金」など資金の調達状況を表しています。

(単位：億円)	
科 目	金 額
負債の部	
預金	66,578
譲渡性預金	9,381
コールマネー	201
債券貸借取引受入担保金	1,636
借入金	1,210
外国為替	1
その他負債	462
退職給付引当金	315
睡眠預金払戻損失引当金	2
偶発損失引当金	11
繰延税金負債	1,411
支払承諾	177
負債の部合計	81,390
純資産の部	
資本金	421
資本剰余金	303
利益剰余金	3,128
自己株式	△ 10
株主資本合計	3,842
その他有価証券評価差額金	3,708
繰延ヘッジ損益	△ 17
土地再評価差額金	△ 0
評価・換算差額等合計	3,690
新株予約権	5
純資産の部合計	7,538
負債及び純資産の部合計	88,928

【純資産の部】
株主の皆さまからご出資いただいた資金(「資本金」)やこれまでに利益などから蓄えてきました「剰余金」などを表しています。

損益計算書 (平成28年4月1日から平成29年3月31日まで)

【経常収益】
一般企業の売上高に相当し、貸出金利息や各種手数料などの収益を表しています。

(単位：億円)	
科 目	金 額
経常収益	
資金運用収益	706
(うち貸出金利息)	460
(うち有価証券利息配当金)	238
役員取引等収益	151
その他業務収益	94
その他経常収益	68
経常費用	769
資金調達費用	50
(うち預金利息)	26
役員取引等費用	68
その他業務費用	30
営業経費	585
その他経常費用	33
経常利益	251
特別利益	0
特別損失	1
税引前当期純利益	250
法人税、住民税及び事業税	68
法人税等調整額	3
法人税等合計	72
当期純利益	177

【経常費用】
一般企業の売上原価に相当し、預金利息や営業経費などの費用を表しています。

【経常利益】
経常収益から経常費用を控除して算出します。

【当期純利益】
経常利益に、特別損益や法人税などを加減して算出し、当期事業年度中の利益を表しています。

自己資本比率 (平成29年3月31日現在)

平成29年3月末の自己資本比率(国内基準)は、単体ベースで12.07%、連結ベースで12.49%となりました。

ともに、国内基準行に求められている4%を大きく上回っており、引き続き高い健全性を維持しております。

	単体	連結
国内基準	12.07%	12.49%

<ご参考>

	単体	連結
国際統一基準	19.26%	19.53%

有価証券の評価差額(含み益) (平成29年3月31日現在)

平成29年3月末の有価証券の評価差額(含み益)は、5,314億円となっております。

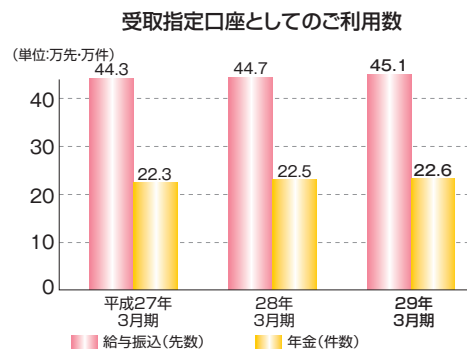
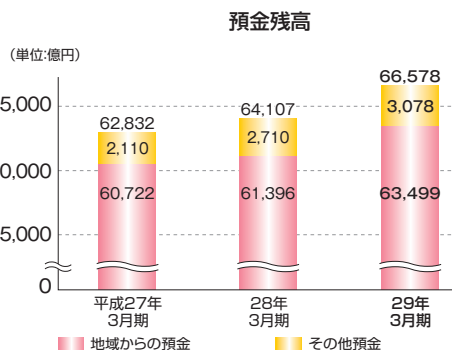
有価証券の評価差額
5,314億円

地域における預金・貸出金の状況

地域からの預金(※)

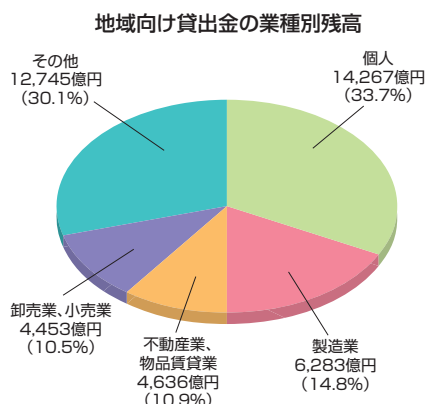
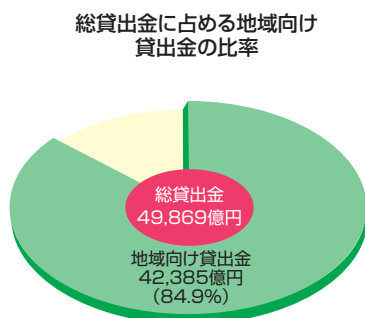
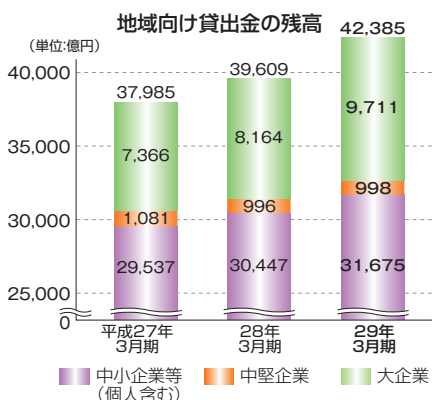
地域のお客さまよりお預りしている預金残高は、平成29年3月末現在6兆3,499億円となり、全体の95.3%を占めております。

また、給与振込や年金といった生活に密着した資金の受取指定口座としても多くのお客さまにご利用いただいております。



地域向け貸出金

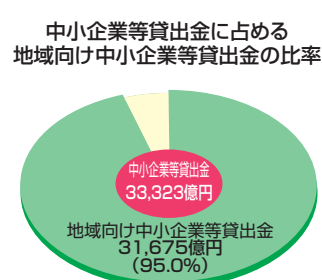
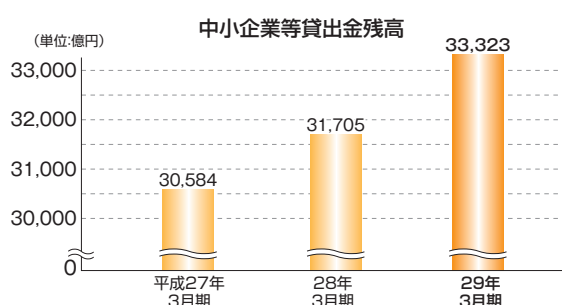
平成29年3月末現在、地域向け貸出金の残高は4兆2,385億円となり、当行全体の貸出金の84.9%を占めております。



中小企業等貸出金(個人含む)残高

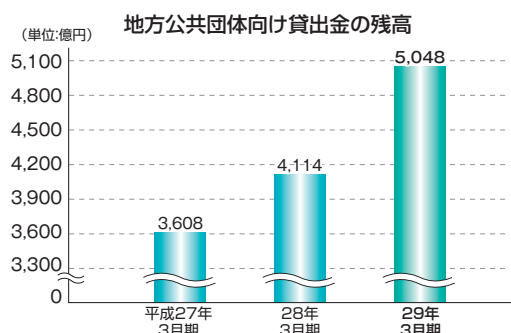
平成29年3月末現在、中小企業等貸出金残高は、3兆3,323億円となりました。

中小企業等貸出金のうち、95.0%にあたる3兆1,675億円が地域向けの中小企業等貸出金です。



地方公共団体向け貸出金

平成29年3月末現在、地方公共団体向け貸出金の残高は5,048億円となりました。当行は、京都府および地域の23市町村の指定金融機関となっているほか、地方債の引受や、グループ会社の京都総合経済研究所による調査研究業務など、地方公共団体との連携を通じた地域貢献を行っております。



京都銀行について

プロフィール (平成29年3月31日現在)

名称 …… 株式会社 京都銀行/The Bank of Kyoto, Ltd.
 本店所在地 …… 京都市下京区烏丸通松原上る薬師前町700番地
 創立 …… 昭和16年10月
 総資産 …… 8兆8,928億円
 預金 譲渡性預金 …… 7兆5,959億円
 貸出金 …… 4兆9,869億円
 資本金 …… 421億円
 格付け …… A+ (格付投資情報センター(R&I))
 A (スタンダード&プアーズ(S&P))
 従業員数 …… 3,428人
 拠点数 …… 494か所
 本支店 167・出張所 5・店舗外 ATM 318・海外駐在員事務所 4(香港・上海・大連・バンコク)
 上記のほか、株式会社セブン銀行との提携による共同の店舗外ATM 21,694か所



連結子会社(8社)

名称	主な業務内容
烏丸商事株式会社	不動産管理・賃貸業務、当行役職員への商品等斡旋業務
京銀ビジネスサービス株式会社	事務代行業務
京都信用保証サービス株式会社	信用保証業務
京都クレジットサービス株式会社	クレジットカード業務(DC)
京銀カードサービス株式会社	クレジットカード業務(JCB、ダイナース)
京銀リース・キャピタル株式会社	リース業務、投資業務
株式会社京都総合経済研究所	経済調査・研究業務、経営相談業務
京銀証券株式会社	証券業務

持分法適用関連会社(1社)

スカイオーシャン・アセットマネジメント株式会社	投資運用業務
-------------------------	--------



表紙では「I Love Kyoto キャンペーン」、「I Love Shiga キャンペーン」ポスターをご紹介します。

“京都を愛するところ”を広く人々の意識に育みたいとの思いから、昭和57年より「I Love Kyoto キャンペーン」を展開しております。また、滋賀県においても、「I Love Shiga キャンペーン」を平成25年春より開始しており、滋賀の豊かな自然景観や歴史的遺産、伝統文化などを幅広く紹介しております。

表紙の写真

- ①常照皇寺の桜(京都市右京区京北) ②ブルーメの丘チューリップ畑(滋賀県蒲生郡日野町)
 ③鴨川納涼床(京都市中京区・下京区) ④金勝の里 泣き地蔵(滋賀県栗東市)

店舗ネットワーク (平成29年7月1日)



(※) 守山支店は平成29年8月1日にJR守山駅前に移転し、グランドオープン予定(現 栗東支店内)

- ★ …「土・日パーソナルプラザ」設置店
- ◆ …「土曜ご相談プラザ」設置店
- …「土・日ご相談プラザ」設置店
- ▲ …「住宅ローンプラザ」設置店

(出)は出張所です。左図記載以外に東京営業部、ネットダイレクト支店、振込専用支店がございます。

◎：世界文化遺産「古都京都の文化財」

- | | | | |
|---------|---------|---------|--------|
| 1 延暦寺 | 2 宇治上神社 | 3 平等院 | 4 高山寺 |
| 5 上賀茂神社 | 6 金閣寺 | 7 龍安寺 | 8 仁和寺 |
| 9 下鴨神社 | 10 銀閣寺 | 11 天龍寺 | 12 二条城 |
| 13 苔寺 | 14 清水寺 | 15 西本願寺 | 16 東寺 |
| 17 醍醐寺 | | | |



店舗・ATMの設置状況

(平成29年3月31日現在)

	店舗	店舗外ATM	セブン銀行との共同ATM
京都府(20)	111か店	234か所	346か所
大阪府(16)	31か店	36か所	1,351か所
滋賀県(7)	12か店	36か所	237か所
奈良県(5)	7か店	8か所	158か所
兵庫県(5)	8か店	4か所	756か所
愛知県(2)	2か店	—	1,111か所
その他	1か店	—	17,735か所
合計	172か店	318か所	21,694か所

※()内は地域における店舗設置市町村数。

※店舗にはネットダイレクト支店、振込専用支店および出張所を含んでおります。

※店舗外ATMにはステーションATMエキバンクを含んでおります。

飾らない銀行



平成29年7月発行
 発行 株式会社京都銀行 経営企画部
 〒600-8652 京都市下京区烏丸通松原上る薬師前町700番地
 TEL. 075 (361) 2211 <https://www.kyotobank.co.jp/>