

Timely & Speedy

～お客さまが必要とされるサービスを速やかに提供いたします～

平成29年4月より、第6次中期経営計画「Timely & Speedy」がスタートいたしました。

本計画では、お客さまのこころを動かすサービスを日々重ねることで、「お客さまの期待に応える京都銀行」として、揺るぎない地位を確立し、京都銀行グループ各社とともに、大きく、力強く飛躍する3年間にすることを目指しております。

<メインテーマ>

コンサルティング機能の発揮～つなげる～

戦略方針① お客さまとの接点拡大

対面 ……より多くのお客さまにお会いします
生産性を向上させ、お客さまとお話しできる時間を1分でも多く作ります

非対面 ……便利なサービスを提供します
スマートフォンやインターネットを利用した取引を拡充し、ご来店いただけないお客さまにも、充実したサービスをご利用いただけます

戦略方針② 経営基盤の強化

将来にわたり、お客さまの期待に応え続けていくため、人材育成・収益力・財務健全性などの経営基盤を強化します

個人のお客さまへ

未来に繋げる、親から子・ 子から孫へ繋げる

- ・ライフプランに応じたサービスを当行グループ一体となり提供します
- ・特に、資産形成のための金融運用商品の提供・アドバイスを京銀証券も含めワンストップで行います

法人・個人事業主のお客さまへ

お客さま同士を繋げる、 事業拡大に繋げる、 海外へ繋げる、次世代に繋げる

- ・広域型地方銀行である当行の店舗ネットワークを最大限に活かし、ファイナンスにとどまらず、ビジネスマッチング、M&A、事業承継、ベンチャー支援、海外進出サポートなどのサービスを提供します

主要計数計画 (計画最終年度)

- ・預金+譲渡性預金残高：8兆円
- ・投資信託+京銀証券預かり資産残高：5,000億円
- ・総貸出金残高：5兆7,000億円
- ・当期純利益(連結)：200億円以上