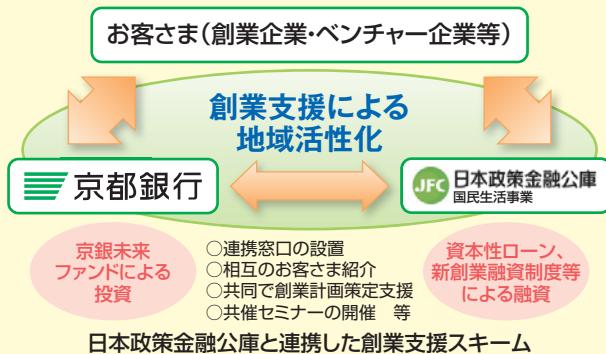


## 創業・新事業支援

創業企業やベンチャー企業、新しい事業分野への進出を検討されているお取引先のサポート体制の充実に努めております。新たに株式会社東京証券取引所と基本協定を締結し、株式上場に向けたセミナーの開催などをおこなったほか、日本政策金融公庫との連携を強化し、より充実した支援に取り組んでおります。



IPOセミナーin京都2018(平成30年2月)



- 資金調達
- 産学連携
- ビジネスモデル構築
- 事業パートナー紹介



- 事業拡大
- 販路開拓
- 海外進出
- ビジネスマッチング

## 成長支援

広域に展開する当行の店舗ネットワークと情報網を活用し、ビジネスマッチングや商談会の開催などによるお取引先の販路拡大等をサポートしております。また、人材確保・定着支援にも取り組んでおり、各種セミナーの開催や人材会社との提携等に取り組んでおります。



関西の逸品!首都圏バイヤー商談会in東京2018  
(平成30年3月)

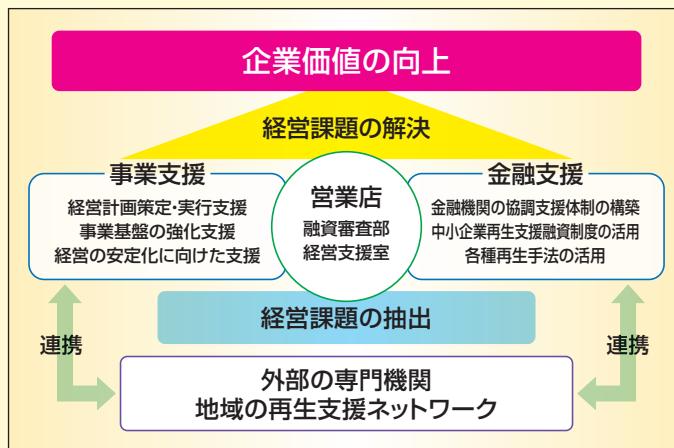


人材確保・定着セミナー(平成29年10月)

## 経営改善・事業再生支援

経営改善・事業再生が必要なお取引先に対し、経営課題を共有のうえ各種支援をおこなうことで、企業価値の向上に向けて取り組んでおります。

経営改善・事業再生支援の専任部署である融資審査部経営支援室では、地域の再生支援ネットワークや外部の専門機関とも緊密に連携することにより、経営改善計画の策定支援や金融機関の協調体制に基づいた金融支援の実施に積極的に取り組んでおります。



### 経営改善・事業再生支援

個別経営相談会

外部専門機関との連携

経営改善計画策定支援

各種再生スキーム活用

### 事業承継支援

自社株対策

組織再編

後継者対策

M&A

## 事業承継支援

後継者に関してのお悩みのお取引先に対するサポートとして、自社株評価や事業承継に関する初期的なアドバイス、税理士等の専門家と連携した最適な事業承継スキーム、課題解決策の検討をおこなっております。

また、後継者不足、業界の再編等により事業存続の悩みをお持ちのお取引先に対して、M&Aによる課題解決のサポートもおこなっております。

