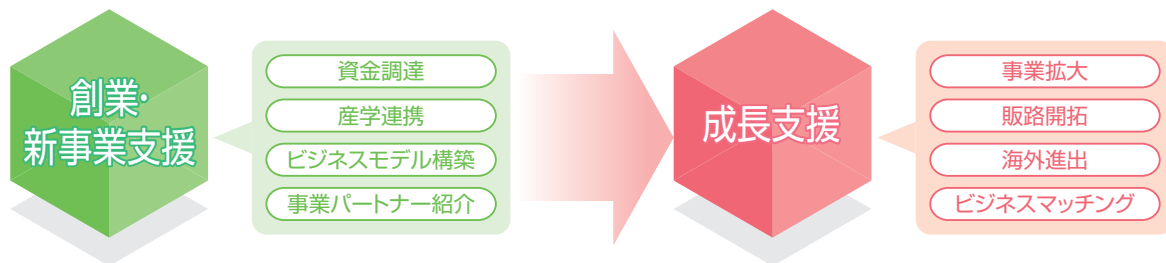


法人・個人事業主のお客さまへの取り組み



お取引先のライフステージに応じた経営支援の取り組み

当行では、お取引先のライフステージに応じたきめ細やかなサポートの実施や金融の円滑化を通じて、お取引先の経営安定・成長発展を支援しております。

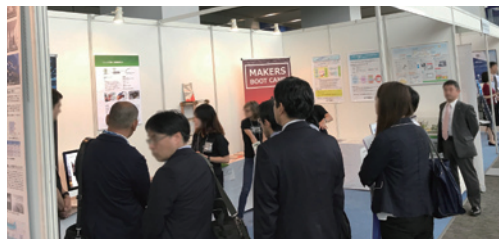


● 創業・新事業支援

創業企業やベンチャー企業、新しい事業分野への進出を検討されているお取引先に対し、京都銀行だけではなく、「京銀活き活きベンチャー支援ネットワーク」や「京銀輝く未来応援ファンド」、地方公共団体をはじめとする各種団体や企業などと連携してサポートをおこなっております。



「中小企業のための産学連携セミナー in 滋賀」



「京都スマートシティエキスポ2018」

● 成長支援

広域に展開する当行の店舗ネットワークと情報網を活用し、ビジネスマッチングや各種イベントの開催によるお取引先の販路拡大などをサポートしております。

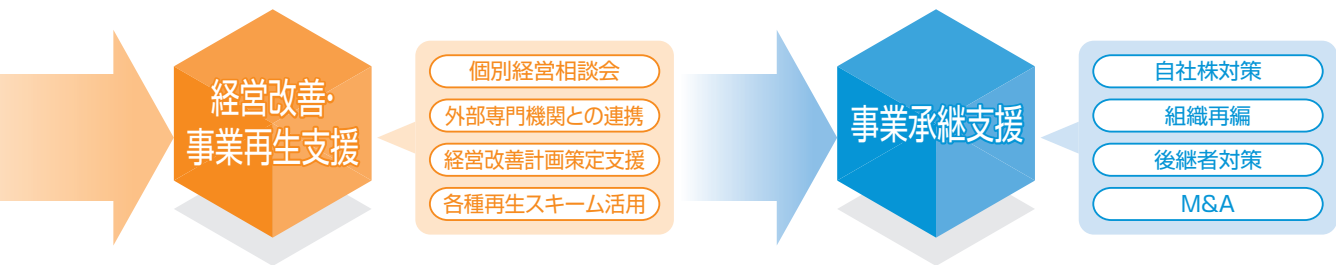
また、海外でのビジネスを検討・展開しておられるお取引先に対して、海外進出支援や現地調達・販路拡大を支援する商談会を開催するなど、海外事業のサポートも積極的におこなっております。



食関連事業者様向け「商談スキルアップセミナー」



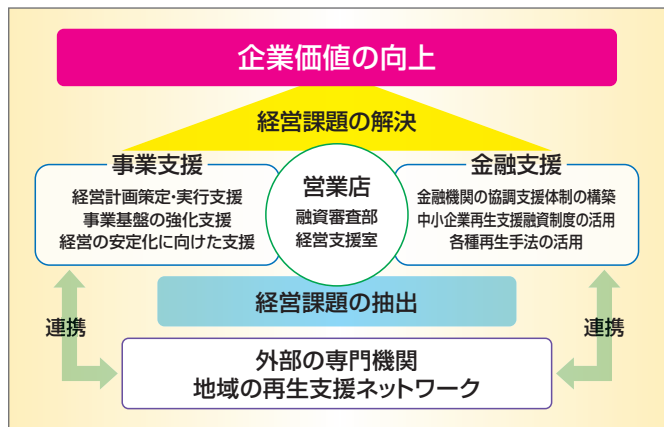
食の大商談会「インフォメーションバザール in Tokyo 2018」



● 経営改善・事業再生支援

経営改善・事業再生が必要なお取引先に対し、経営課題を共有のうえ各種支援をおこなうことで、企業価値の向上に向けて取り組んでおります。

経営改善・事業再生支援の取り組みにおいては、地域の再生支援ネットワークおよび外部の専門機関との緊密な連携や各種の再生手法の活用により、経営改善計画の策定支援や金融機関の協調体制に基づいた金融支援の実施に積極的に取り組んでおります。



● 事業承継・M&A支援

事業承継の悩みを抱えておられるお取引先に対するサポートとして、自社株対策や事業承継に関する初期的なアドバイス、税理士等の専門家と連携した最適な事業承継スキーム、課題解決策の検討などをおこなっております。

また、後継者不足、業界の再編などにより事業存続の悩みをお持ちのお取引先に対してM&Aによる課題解決のサポートもおこなっております。

M&Aの取り組みに際しては、近畿2府3県、東京、愛知の広域な店舗網を活用した独自の情報提供に加え、多数の提携先と連携したサポートを実施しております。

これらの取り組みにより、質・量ともにお取引先のニーズに適ったご提案をおこなっております。

