



医 院 継 承

支援サービス

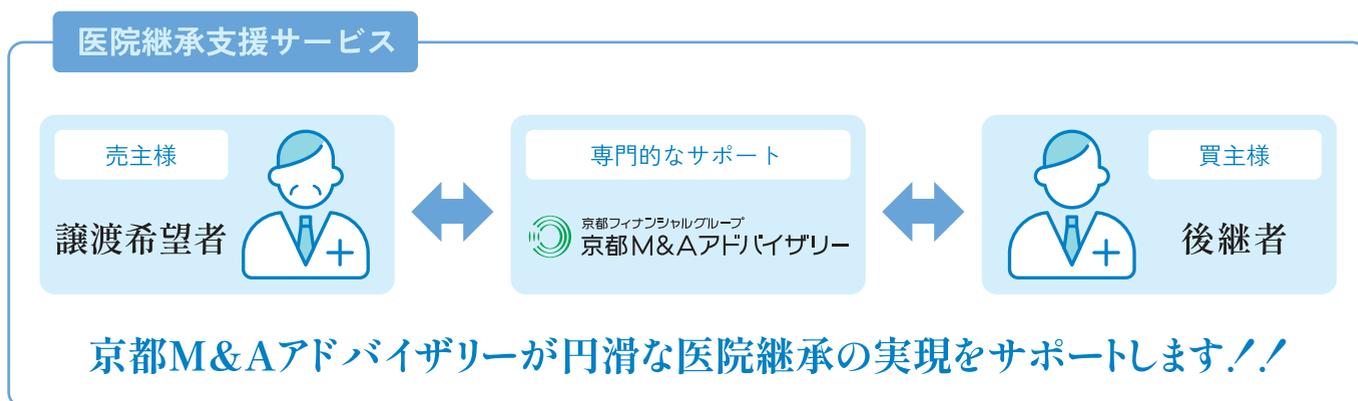


京都フィナンシャルグループ

京都M&Aアドバイザー

医院継承支援サービスのご案内

京都M&Aアドバイザーでは、後継者不在などの理由から、第三者への医院継承を検討されている開業医の先生に、医院継承に関する的確なアドバイスから、後継者探し、医院継承の実現まで、一貫したサポートを実施しています。



医院継承支援サービスの内容



- 医院(医療法人)の価値評価
- 医院概要書類の作成
- 後継者の探索・継承の提案
- 譲渡条件設定に関するアドバイス
- 外部専門家の効率的活用
- 譲渡契約及び各種手続き支援

医院継承のメリット

開業医の先生 にとって

廃院費用ではなく、譲渡対価に繋がる
譲渡=引退ではなく、診療への専念も可能



従業員様 にとって

雇用継続の実現により
安心感に繋がる



三方よしの 医院継承の実現

患者様 にとって

地域の医療体制の維持により
負担が軽減



当社は、国が創設したM&A支援機関登録制度の登録を受けている支援機関であり、中小企業庁が定めた「中小M&Aガイドライン」を遵守しております。

京都M&Aアドバイザーの医院継承支援サービスの特徴

point.1 地域に根差した信頼関係

当社は、京都銀行を中核に、地域に根差した営業基盤と、M&Aの成約後も続くお取引を背景に、理事長のみならず患者様や従業員の方々、ご家族などのご関係者の皆さまとの信頼関係を大切にしております。

point.2 医院継承支援における豊富な実績

医院継承支援に豊富な経験を有するメンバーが、個々の案件を専属で担当し、お客さまのご希望や医院の状況に合わせた最適な継承プランをご提案いたします。

point.3 広域ネットワークを駆使

当社は、広域型地方銀行である京都銀行の関西、東海及び首都圏における独自のネットワークに加えて、全国400社超の選りすぐりの外部提携機関を引き継ぎ、お客さまのご要望に応じて、最適な方法での情報収集とアプローチを実施しております。また、M&A支援専門会社としての迅速な意思決定により、外部提携機関との柔軟な提携関係を構築しております。

point.4 各種専門家との連携により円滑な継承を実現

円滑な医院継承を実現するためには、法務や会計税務などの専門知識が必要になります。当社では、M&Aに精通した各種専門家と連携することで、スムーズな交渉および引継ぎを実現しております。



譲渡側支援先（一部）

	①	②	③	④
診療科	循環器内科	一般内科	透析医院	一般歯科
エリア	京都府	京都府	大阪府	京都府
売上	約6千万円	約2億円	約3億5千万円	約2億円
譲渡理由	後継者不在	早期勇退希望	設備老朽化	後継者不在

想いをつなぎ、地域の明日を切り拓く

地域で一番身近な存在として、
M&A支援を通じて、想いに寄り添い、
想いを未来につなぎます

当社は、2025年7月京都フィナンシャルグループのM&A支援専門会社として、
京都銀行のM&A支援事業を引き継ぐ形で創設されました。
当社は地域金融M&A会社として、地域とお客さまの想いに寄り添った、
「ながーい、おつきあい。」を大切に、全力で支援してまいります。

会社概要

会社名 京都M&Aアドバイザー株式会社
所在地 京都市下京区烏丸通七条下る東塩小路町731番地 京都銀行京都駅前ビル6階
(登記上の本店所在地：京都市下京区烏丸通松原上る薬師前町700番地)
設立年月日 2025年7月1日
資本金 1億円

お問い合わせ・ご相談は

京都M&Aアドバイザーの担当者または
京都銀行のお取引店の担当者まで

TEL **075-361-2402**

Email **kyoto-ma@kyotobank.co.jp**

受付時間 平日9:00~17:00

ご相談は無料です。

Web面談での対応も可能です。

秘密厳守で対応いたしますので、安心してご相談ください。