

株式会社 京都銀行

京都市下京区烏丸通松原上る  
郵便番号 600-8652

～「地域再生・活性化ネットワーク」参加 9 行合同ビジネスマッチング～

**「首都圏バイヤー&シェフチャレンジ」を実施！**

京都銀行（頭取 高崎 秀夫）では、「地域再生・活性化ネットワーク」に参加する地方銀行 8 行と合同で「首都圏バイヤー&シェフチャレンジ」を実施しますのでお知らせいたします。

このビジネスマッチングは、地域製品の販路開拓や商品開発支援で実績のある株式会社ただいま（本社：東京都中央区）と連携して、地域の特徴ある特産品と、首都圏の百貨店等小売業者のバイヤーやホテル・レストランのシェフとをつなぎ、地域産業の競争力強化を図ることを目的として実施するものです。第 1 回の実施にあたり、初回限定企画として 7 月 1 日（水）に東京で公開マッチング・評価会を開催いたします。

政府が掲げる成長戦略の一つである「地方創生」においても、地域金融機関は重要な役割を担うなか、今回のビジネスマッチングを通じて地域の特産品の販売における新たな商流創出の機会を提供することは、地域経済の活性化に寄与するものと考えております。

当行では、今後もさまざまなお客様のニーズにお応えできるようサポート体制を一層充実させ、地域経済の発展と成長に貢献してまいります。

記

## 1. 実施内容

名 称	首都圏バイヤー&シェフチャレンジ
参加対象	農産物や水産物、畜産物、加工品等の地域産食材・食品を取り扱う事業者 ※法人・個人は問いません。
時 期	年 4 回（2 月、4 月、6 月、10 月予定）実施 ※都度募集し、マッチングを行います。
マッチング 候 補 先	首都圏の百貨店等小売業者のバイヤーやホテル・レストランのシェフ
特 徴	・生産者と購買者双方にとって最適な商流や物流を検討したうえで、首都圏の販売先へ個別マッチングを行います。 ・マッチングが成約しない場合でも販路拡大に向けたアドバイスをレポートにまとめお返しします。

- 1 -

実施フロー	①商品紹介シート（商品サンプル・会社概要など）を京都銀行に提出 ②京都銀行より、実施事務局へ取次し、マッチング候補先を選定 ※マッチング候補先が想定される場合のみ参加料が必要となります。 ③実施事務局にてマッチング候補先との商談を実施 <商談成約の場合> 初回発注量を確定し、配送方法・代金決済方法を調整のうえ取引スタート <商談成約しない場合> マッチング結果および商品アドバイスのレポートを2週間以内に提供
参加料	50,000円（税抜）/1品
主催	「地域再生・活性化ネットワーク」に参加する地方銀行9行 （京都銀行、北海道銀行、七十七銀行、千葉銀行、八十二銀行、静岡銀行、 広島銀行、伊予銀行、福岡銀行）
実施事務局	株式会社ただいま

## 2. 公開マッチング・評価会の開催（初回限定企画）

第1回のマッチング実施にあたり、「首都圏バイヤー&シェフチャレンジ」のキックオフイベントとして、バイヤー・シェフによる公開マッチング・評価会を実施いたします。参加バイヤー・シェフが、出品された地域産の食材・商品の試食・評価を行い、販売拡大に向けたヒントを会場内でコメントいたします。

(1) 日時

平成27年7月1日（水）15:00～

(2) 会場

セルリアンタワー東急ホテル 39階 ソレール（東京都渋谷区桜丘町26-1）

(3) 参加バイヤー・シェフ

- ・株式会社高島屋 MD本部リビング&フードディビジョン  
「ローズキッチン」セントラルバイヤー 野口昌彦氏
- ・セルリアンタワー東急ホテル 副総支配人 総料理長（グランシェフ） 福田順彦氏
- ・株式会社ZEN風土 代表取締役 増田剛氏

(4) 全体進行

株式会社ただいま 代表取締役 佐藤翼氏

### <本件に関するお問い合わせ先>

営業支援部 地域密着型金融推進室 TEL：075-361-2293

以上