

株式会社 京都銀行

京都市下京区烏丸通松原上る  
郵便番号600-8652

～ 食関連事業者の販路拡大をサポート ～  
**「商談スキルアップセミナー」を開催します！**

京都銀行（頭取 土井 伸宏）では、平成28年9月26日（月）に、食関連事業者の販路拡大を支援するため、成果につながる効果的な商談を行うポイントについて紹介する「商談スキルアップセミナー」を開催しますのでお知らせいたします。

今回のセミナーでは、地域発の商品やサービスの開発をはじめ、販路拡大支援等を手掛ける株式会社バイヤーズ・ガイド 代表取締役社長 永瀬 正彦氏を講師に迎え、商談会の事前準備や心構え、商品の魅力が伝わるPR手法、商談後のフォローアップ等について、具体的な事例を交えて講演いただきます。

当行は、本年6月29日に「公務・地域連携部」を新設し、地方創生、地域活性化の取り組みを推進しておりますが、今後も、地域の食関連産業の活性化を通じて、より一層地域の発展と成長に貢献できるよう努めてまいります。

記

## 開催内容

名 称	商談スキルアップセミナー
日 時	平成28年9月26日（月）14：00～15：40
会 場	京都銀行 本店東館 4階セミナールーム （京都市下京区烏丸通松原上る薬師前町700）
内 容	「商談会でバイヤーを惹きつけるコツ、成約を勝ち取る技術について」 講 師：株式会社 バイヤーズ・ガイド 代表取締役社長 永瀬 正彦 氏 慶応義塾大学 経済学部卒業後、株式会社リクルートに入社。就職情報誌の編集を経て、独立。平成23年に株式会社 バイヤーズ・ガイドを設立、代表取締役社長に就任し現在に至る。全国のバイヤーとのネットワークを持ち、商品開発、食品表示、販路開拓を中心に講演や研修を数多く行っている。
主 催	株式会社 京都銀行

対 象	商談会への参加を予定している、または販路拡大に興味をお持ちの食関連事業者 等
定 員	先着50名
参加費用	無 料
申込方法	お取引店にてお申し込みいただくか、各支店に備え付けの参加申込書に必要事項をご記入の上「京都銀行 公務・地域連携部」宛て FAXにてお申し込み下さい。
申込期限	平成28年9月16日（金） ※定員になり次第、期限前でもお申し込みを締め切らせていただきます。

<本件に関するお問い合わせ先>

公務・地域連携部 TEL：075-361-2271 FAX：075-361-2011

以 上