

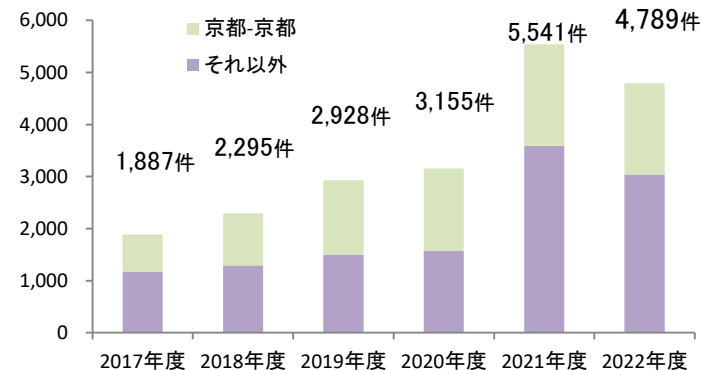
2022年度の主な取組み 成長支援(販路開拓支援等) ①

(1) 広域店舗ネットワークを活かしたビジネスマッチングの取組み

「広域型地方銀行」として、京都・大阪・滋賀・兵庫・奈良・東京・愛知に拠点を持つ当行が懸け橋となり、お客さまの経営ニーズにあった企業をエリアを越えてご紹介し、売上拡大・コスト削減等による業績向上を積極的にサポートしております。

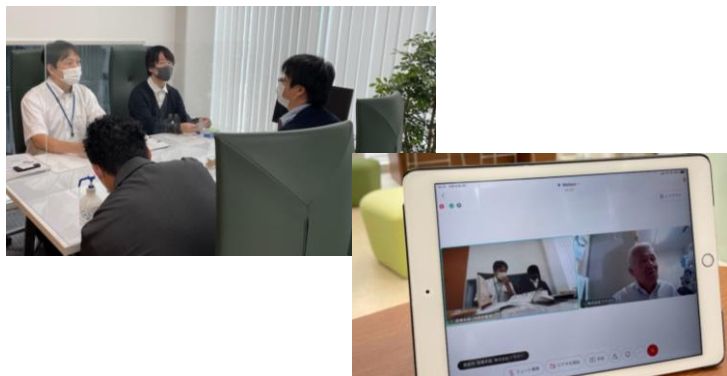


2022年度 ビジネスマッチング件数 **4,789件**
うち他府県企業のマッチング件数 **3,040件**



(2) 各種商談会・セミナーの開催

コロナ禍で「売上・集客」に関するご相談が増加する中、幅広い調達ニーズを有するバイヤー企業を招聘した個別商談会や、首都圏での販路開拓を目的としたイベント型商談会等をオンラインも活用の上積極的に開催し、お客さまの販路開拓支援に取り組んでおります。



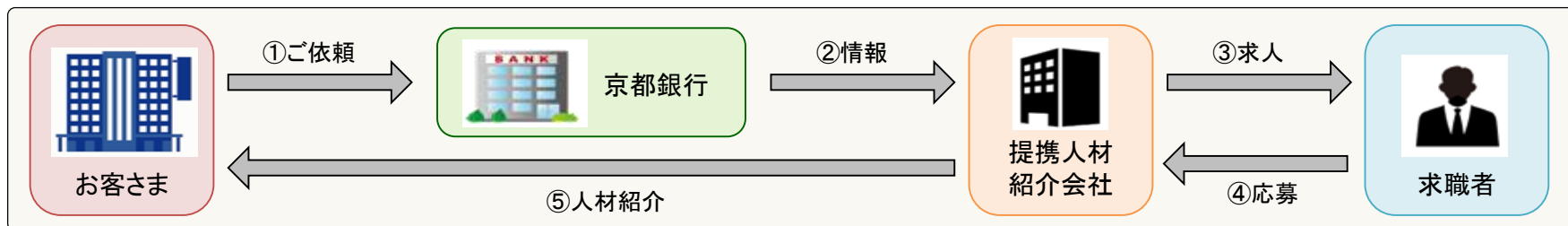
開催時期	販路拡大(経営力向上)等につながる商談会(イベント)・セミナー名称
2022年05月	収益力を高める仕事の仕組み化
2022年06月	新規開拓営業におけるターゲティングの重要性 ～今こそ実施すべき営業のデジタル化～
2022年06月	第33回京銀ビジネス商談会(バイヤー企業:西日本高速道路ロジスティクス)
2022年09月	香港バイヤーが語る! 香港販路開拓入門
2022年09月	DXツールの導入効果を上げる方法のご紹介 ～DX伴走支援×人材育成が成功の秘訣～
2022年10月	地方銀行フードセレクション2022(リアル商談会・データベース商談会)
2022年10月	Web広告を活用した人材採用戦略～採用戦略を活用したい企業さまへ
2022年12月	成果の出るWEBサイトリニューアルの進め方とは
2023年03月	中小企業・小規模事業者支援施策説明会
2023年03月	製造現場から始める工場DX～生産工程の見える化で管理コストを削減!～

2022年度の主な取組み 成長支援(販路開拓支援等) ②

(3) 人材紹介業務の取組み

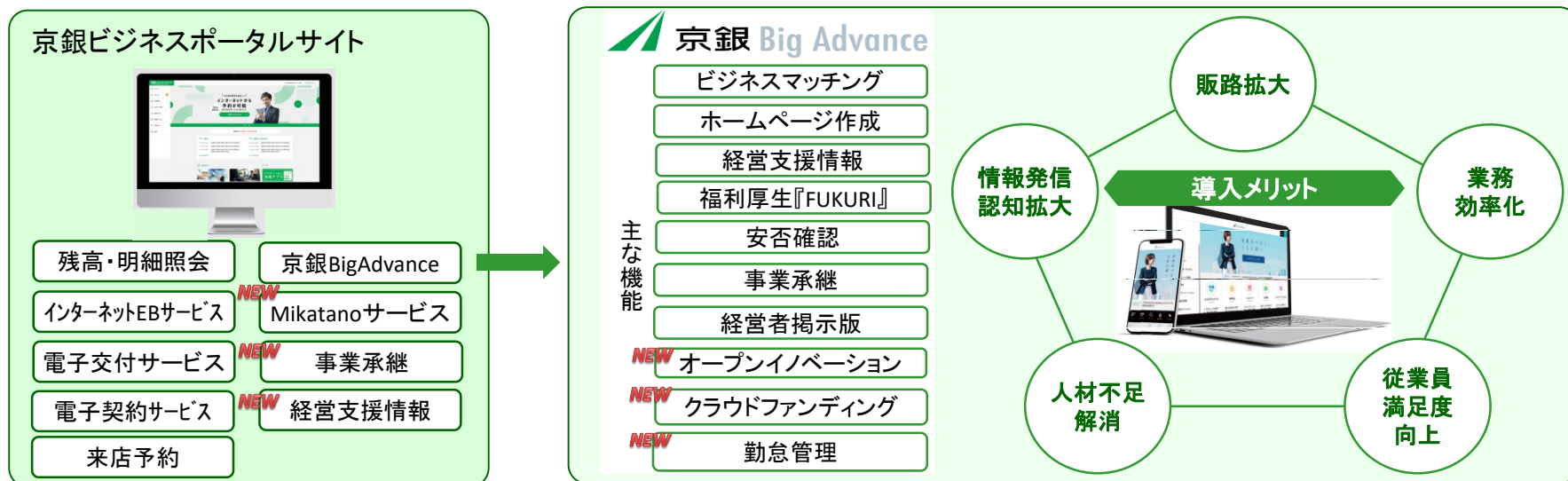
「経営幹部」や「専門技術人材」等、お客さまが求める人材像を当行担当者がお伺いし、提携する人材紹介会社と連携して、お客さまのニーズに応じた適切な人材の求職者を紹介するサービスの取扱を開始し、人材確保という経営課題に対する支援に取り組んでおります。

また、内閣府の「先導的人材マッチング事業」の間接補助事業者に採択されており、政府の支援を受け、ハイレベルな経営人材等をマッチングし、地域企業の成長・生産性向上の実現を目指す取組みを行っております。



(4) 「京銀ビジネスポータルサイト」、「京銀Big Advance」のサービス提供

お客さまと当行をデジタルでつなぎ、多様なサービスをワンストップでご提供する登録制の会員専用Webサービスとして、「京銀ビジネスポータルサイト」、「京銀BigAdvance」の提供を行っており、随時機能の改善・拡充に取り組んでおります。

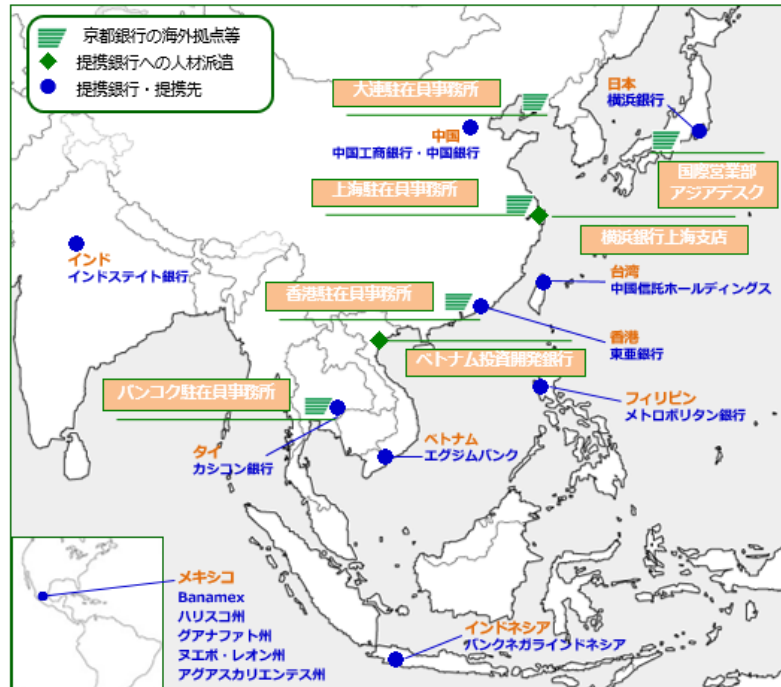


2022年度の主な取組み 成長支援(海外事業展開支援等) ③

当行では、幅広い海外ネットワークを活用して、海外進出支援や現地でのビジネスマッチング、貿易取引や海外現地法人の資金調達支援に積極的に取り組んでおります。

2022年度：1,617件の海外販路開拓サポートを実施

【当行の海外ネットワーク】



(2023年4月1日現在)

開催時期	セミナー・商談会
2022年04月	国際物流の最新事情 ～RCEPで広がる世界、DXで変わる業務～
2022年05月	ベトナム消費市場の現状と今後
2022年06月	中国消費市場の読み方
2022年07月	海外駐在員事務所活用セミナー！ 「海外サプライヤー探し」中国大連編
2022年09月	コロナ禍で生まれた旅行ビジネスと コロナ後のインバウンド
2022年10月	海外進出を通じた事業拡大の基本的な考え方と M&Aの活用
2022年12月	日本産食品輸出セミナー ～香港食品市場の販路開拓・進出のヒント～
2023年02月	第13回「香港・華南地区 日系企業ビジネス交流会」
2023年03月	中国組織再編におけるポイント及び実例解説

事例 「地元酒造企業の海外販路開拓支援」

JAPANブランド育成支援等事業費補助金を活用した新商品開発・海外販路開拓にあたり、当行は支援パートナーとして各種サポート及び中国・香港への海外販路開拓支援を実施。

具体的には、商談会の紹介及び出展にかかる各種サポート、飲食店に広く販路を持つ中国バイヤーとのマッチング等を行った。

「海外進出を通じた事業拡大の基本的な考え方とM&Aの活用」



ティーエスアイ株式会社および国際業務における業務提携先である株式会社横浜銀行と共同で、ベトナム進出及び進出手段としてのM&Aをテーマとしたオンラインセミナーを開催。
(約150名の申込)